事業計画書

令和　　　年　　　月　　　日

１．創業者の概要

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 氏名 |  | | |
| 会社名  屋号 |  | 事業形態 | 個人事業主・  法人・他（　　　　　　　） |
| 住所 | 〒 | | |
| 電話番号 |  | ＦＡＸ番号 |  |
| メール |  | 開業予定 | 令和　　　年　　　月 |
| 事業実施場所  上記と異なる場合 | 〒 | 業種コード：  （日本標準産業分類 中分類） | 項目名： |

２．事業名

|  |
| --- |
|  |

３．創業動機・経緯

　　この事業を始めようと思った動機や経緯

　　（事業の目的や必要性、社会的な意義、自分の経験・技術・資格がどう活かされるかなどの概要）

４．事業の概要

　　この事業のコンセプト

　　（事業のターゲットやニーズ、提供する商品・サービス、お客様に届ける価値など）

* この事業のビジネスモデル図  
  （ビジネスモデルキャンバス・リーンキャンバス等、形式は自由）

|  |
| --- |
|  |

５．事業環境

　　事業を行う上での市場環境

　　（市場規模や動向、対象市場（顧客層）のニーズ、競合先の動向など。特に本事業を実施するうえで捉えるべき機会を抽出する）

６．実現可能性を高める自身の強み

　　（これまでの経験のなかで培った技術や知識、ノウハウなど、自身の強みとなるもの）

７．ターゲット

　　ターゲット顧客の具体像

　　（個人対象のビジネスの場合は、年齢や所得、ライフスタイルなど。法人対象のビジネスの場合は、業種や業界、規模、年商など）

８．販売戦略

　　それぞれの項目の具体的な内容を記載

* 商品・サービスの特徴

* 商品・サービスの価格

* 販路や販売拠点

* 販売促進策

９．事業課題

　　事業を開始するうえで課題としてとらえていること、またその解決方法

　　（事業開始に向けた実施場所の整備や必要設備の導入、システムの構築など）

10．ビジョン

　　何年後に何を目指すか、どうなりたいか、具体的な将来の目標など

11．アピールポイント・理念

　　解決したい地域課題や守りたいものなど、特にアピールしたいポイントや大切にしたい想いなど

12．収支計画　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　（単位：円）

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 項目 | １年目  （ 年） | ２年目  （ 年） | ３年目  （ 年） | ４年目  （ 年） | ５年目  （ 年） |
| 売上 |  |  |  |  |  |
| 売上原価 |  |  |  |  |  |
| 売上総利益 |  |  |  |  |  |
| 経費  　家賃  　広告宣伝費  　人件費  　その他経費 |  |  |  |  |  |
| 営業利益 |  |  |  |  |  |

* 売上高の根拠

各年の売上構成と売上を実現するための具体策を記載してください。

　　（商品・サービスの単価、年間の販売数量の見込みなど）

13．資金計画 　　　　　　（単位：円）

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 必要資金 | | 金額 | 調達方法 | 金額 |
| 設備資金 |  |  | 自己資金  借入金  補助金  その他 |  |
| 設備資金小計 |  |
| 運転資金（　ヶ月分） |  |  |
| 運転資金小計 |  |
| 合計 | |  | 合計 |  |

14．開業までのスケジュール

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | 実施内容 | 年 | | | | | | 年 | | | | | |
| 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 | 月 |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |