

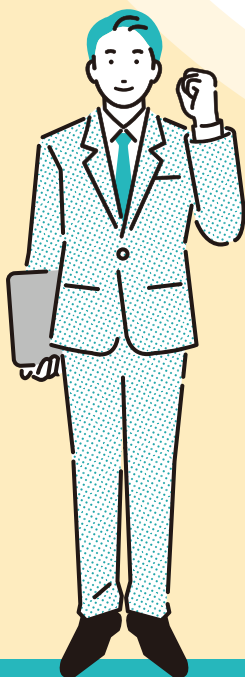
ファイナルデモ開催

2023年 1月30日(月) 14:00～17:00 定員:50名

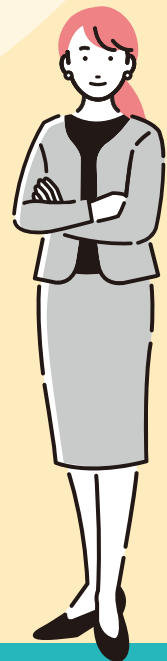
ハイブリッド開催(リアル&オンライン) 観覧者募集

場所: NEXs Tokyo 〒100-0005 東京都千代田区丸の内3-3-1 新東京ビル4階
東京駅京葉地下丸の内口 直結

参加
無料



社会課題を解決する
ビジネスが生まれる!



アクセラレータープログラムについて

BusiNestのプログラムは4ヶ月の短期間型の事業加速を狙ったプログラムです。起業経験者や創業期の財務・法務に精通した専門家など約20名を超える「メンター」が、各々の知識・経験に基づいたアドバイスを行うだけでなく、集合研修としてのセミナーや毎月のピッチプレゼンにより、サービスイン・資金調達・顧客獲得等を目指します。

ファイナルデモについて

社会課題解決に向けた新しいビジネスを立ち上げた6名の起業家が、ビジネスを立ち上げようと思ったきっかけやこの4か月の成果、今後に向けたプランや意気込みについてのピッチプレゼンを行います。また、10社を超える「スポンサー」からの豪華な表彰や当日会場に来場いただいた方同士の名刺交換の場も設けています。

「ファイナルデモ」を観覧してみませんか? こんな方にオススメです!

- 今後アクセラレータープログラムを受けてみたい方。
- 登壇者のビジネスを支援してみたい方。
- ソーシャルビジネスに興味がある方。
- 創業支援に携わる方。
- 中小機構ビジネスの支援に興味がある方。
- スポンサーになりたい方。

申込方法

右記のQRコードから「申込フォーム」へアクセスしてください

<https://www.smrj.go.jp/contact/business3/index.php>



1

西村 淳 (個人参加)



「売主が後悔しないM&A」を実現するため、M&A検討中の中小企業に「売主専属アドバイザー」を紹介するサービスの事業化を目指しております。近年、事業承継やベンチャー企業のExit手法として中小企業M&Aは注目を集めております。しかし多くの売主がM&A成立後に後悔されています。なぜか。それは売主の相談相手が「売主専属のアドバイザー」ではなく「売主と買主両方のアドバイザー」だったから。「売主と買主両方のアドバイザー」は、売主の望む価格や条件を目指した交渉が、構造上できません。この交渉は「売主専属のアドバイザー」の職務です。ただ今の日本で、優秀な「売主専属アドバイザー」を見つけることは困難です。この社会課題の解決を事業目的としています。

2

合同会社テラセル

代表社員
豊島 孝敏氏

私たちは【発達障がい児の選択肢を増やす】というミッションの元、「探テック」という教育プログラムを開発し発達障がいの子どもたちに提供しています。発達障がいの子どもたちの中には「没頭する力」「非凡な着眼点」「物怖じせず伝える力」が、人並み以上に備わっている子どもたちが数多くいます。ただ既存の学校教育の中では、その力をなかなか伸ばすことができず、中には自信を失いきこもりになったり、二次障害（うつや統合失調症などを併発）を起こしたりするケースもあります。私たちはこの事業を通じ、子どもたちが「好き」や「得意」を見つけ、将来を切り拓いていける力と選択肢を提供できればと思っています。一人でも多くの子の選択肢を増やすことが、私たちの事業の目的です。

3

岸 正 (個人参加)

代表
岸 正氏

「早期購入者応援システム・早ぼち」を開発しました。私は常々、商品（サービス）を早く買う人は「リスク」を覚悟で購入している、と感じています。早く買う「リスク」とは、
・購入する商品の満足度が高いという保証はない。
・すぐに改良版が出るかもしれない。
・購入後に値崩れするかもしれない。
などです。一方、あとで購入する人は、レビューで評判を確認でき、価格が下がることを当然とさえ思っています。私は、早く買うこと自体に価値が認められ（リスクが報われ）、自分の価値観で商品を購入する人が恩恵を得られるような、新しい商取引の「常識」を世の中に広めたいと思い、この事業を始めました。《早ぼち》は、購入順位により価格が変わる独自の仕組みで、「早期購入者」を応援する新しい形のECサイトを提案します。

4

株式会社 neconote

代表取締役
黛 純太氏

neco-noteは、気に入った猫「推し猫」の新しい家族探しを応援できる推し活サービスです。所属している猫（150匹あまり）はすべて保護猫で、全国各地のシェルターで新しい家族を探すために日々活動しています。“パディ”と呼ばれるユーザーが推し猫と月額契約（¥980/月〜）を結び、その活動を応援。パディから贈られるお金の一部（最大96%）が、お給料として推し猫へ支払われます。

5

株式会社 Ashi Terminal

代表取締役
櫻井 裕太氏

Ashi Terminal

日本人の6.5人に1人が抱える腰痛や膝痛などの“運動器の慢性疼痛＝生活関連疼痛”は、私たちの誰もが当事者となる大きな課題です。私たちが開発を進める「バイバイPain」は、これらの痛みを抱える方々に向けた日記型の疼痛マネジメントアプリです。リハビリと併せて使い、より効果的な治療をサポートするほか、自ら痛みを改善する取り組みを引き出すことができるアプリです。慢性疼痛は身体から心まで非常に複雑な原因が絡み合って症状を引き起こしています。私は理学療法士として多くの慢性疼痛を治療してきましたが、我々が見れるのは痛みの一側面だけであり、本当の意味での改善には“自ら生活を変える行動”が不可欠です。私たちはみんなが「自ら健康になる世界」を実現するため、事業に取り組んで参ります。

6

株式会社 MAGEEEK

代表取締役
ウメンシヤン氏

MAGEEEK

海外留学・英語学習の情報格差を解消し、グローバル人材を創出する学習メディア『There is no Magic!!』を運営しています。海外の大学・大学院への正規留学希望者は、年間10万人いますが、それを実現できるのは2%です。75%の志望者は英語力と経済的な理由で夢を諦めています。共同創業者の柴崎は、海外留学のため10社以上の予備校を利用し、英語学習で挫折を繰り返し乗り越えてきました。私は中国の田舎育ちで、限られたリソースを活用してトリリンガルになり、世界を広げてきました。正しい情報と正しい努力さえあれば、どんな夢でも実現できると信じています。海外留学のハードルを下げ、より多くの若者が自分らしい人生を切り開くことができるよう、日々取り組んでいます。