



創業準備コース + 成長支援コースで 合計 5 年間ビジネストの施設利用。 これはチャンスです！



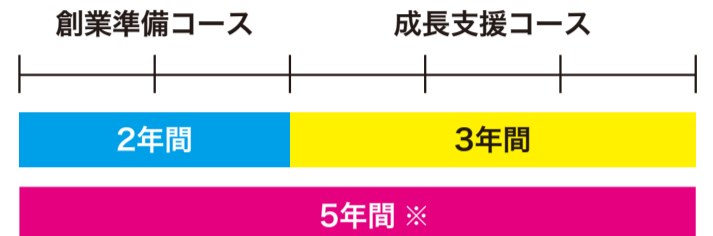
詳しくは二次元コードからサイトをご覧ください▶
<https://businest.smrj.go.jp/course/growth/>



ビジネストの新コース

「成長支援コース」 BusiNest Growth Support Course

「創業準備コース」を過去利用いただいた方向けに、個室など占有スペースをご利用いただけるコースです。
事業計画の実行支援を通して、さらなるビジネスの成長を支援いたします。



創業準備コース利用終了時に成長支援コースに申し込むことで5年間ビジネストの設備が使用できます。

※ただし、特に必要と認める者に関してはその限りではありません。

ビジネスト「創業準備コース」利用終了者からの ご要望にお答えしました。

「創業準備コース」卒業生向けの新しい支援コース「成長支援コース」が誕生しました。「創業準備コース」の入会者が昨年度に100名を超え、多くの卒業会員からコーチからのアドバイスや個室等のスペースを継続して利用したいという声をいただき、7月より新設したものです。会費やスペース利用料は「創業準備コース」卒業時と同額で3年間ご利用いただける、大変リーズナブルなコースとなっています。是非この機会にご活用ください！（渡辺）

BusiNest 創業者ストーリー

Founder Story 02

Dried flower natur (ドライフラワーナチュラル)

代表 滝田 牧子 (たきた まきこ)

「Dried flower natur」
ロゴマーク

*
Dried flower
natur

Profile

大学卒業後 ㈱丸井に就職。洋服の販売や売り場作りなどに携わり、妊娠を機に退職。2004年に長女、2007年に長男を出産。専業主婦として過ごす中で2010年より約7年間ドライフラワーアレンジの教室に通う。

ドライフラワーを通し、自然の美しさや、お花を気軽に楽しめる無限の可能性をもっと多くの人へ伝えていきたい。

創業（独立）のきっかけは？

ドライフラワーアレンジは、10年ほど前に趣味として習い始めました。

少しずつ、作品制作を依頼されたり、定期的に自宅で教室を開くようになり、また周りの友人たちと手作りを楽しむマルシェを開いたりするようになったことが最初のきっかけです。楽しみながらも様々なご縁で仕事が増えていき、ドライフラワーをライフワークとして考えるようになりました。

趣味と仕事が入り混じったような状態から、多くの時間をドライフラワーに費やすようになり、時間をかけて家族の理解と協力を得て、創業に至りました。

どんな事業を実践していますか？

ドライフラワーを専門店より仕入れ、リースなどの作品にして販売しています。主に、ご自宅や贈り物、また結婚式の装飾等に使用するためのオーダー制作が中心です。

また、季節のアレンジを楽しむワークショップを定期的に開催しています。

そして、制作時等にあまる素材や作品に使えなくなった小さな素材を「こぼれ花」として、手作りを



大人気のワークショップ (上) 滝田氏が制作した作品 (下)



楽しむ方へ向けてネットショップで販売しています。それにより、質の良い多種類のドライフラワーを最後まで生かすことができるように展開しています。

これから事業でやりたい夢は？

ドライフラワーの魅力をより日常的に見て感じてもらえる空間として、新しくアトリエショップを構えることになりました。

ドライフラワーのイメージが変わるような自然の美しさや、お花を気軽に楽しめる無限の可能性をもっと多くの方に伝えていくと同時に、アトリエでは人や物が心地よく繋がる・共存する・循環する世界を作って、長く愛される場として続けていくことが今の夢です。

ビジネストに入っていくがですか？

漠然とした話の中にもヒントがあったり、具体的なアドバイスをもらう中で、自分の大切にしたい事、やりたい事への想いが確実になり、ひとつの道へと繋がったと思います。

個室利用は、家庭と仕事とのメリハリをつけ、ステップアップする為にも最適でした。

BusiNest 創業者ストーリー

Founder Story 01

ワイピーエス

代表 吉田 茂俊 (よしだしげとし)

HOUSING
PHOTO

写真サービス
「Housing Photo」
ロゴマーク



Profile

カメラマンの吉田茂俊と申します。「フォトグラファー歴20年」写真や動画を通じて、世の中の課題を解決するためのサービス提供、写真界に新しいビジネス文化の創出を目指し活動しております。

写真は、人と人を繋ぐコミュニケーションツール。
写真を通して多くの人に幸せになってもらいたい。

創業（独立）のきっかけは？

業界的に、企業に正社員として所属できる環境が少なく、個人事業主として活動する文化があり、広告代理店のアシスタントを経て独立しました。しかし請負が中心のビジネス形態だったこともあり、外部要因（雑誌や紙媒体の衰退）の影響を受けた経験から、請負だけでなく独自のサービス事業を作ることによってチャレンジしたいと考え、ビジネストに入会するきっかけとなりました。

どんな事業を実践していますか？

建築や企業のホームページやWEBメディアの撮影を中心に活動しています。現在、住宅と家族をつなぐ写真サービス事業「Housing Photo」を立ち上げ事業の展開に努めています。

人生の分岐点であるマイホーム購入、その家族の新しい出発に対して、撮影サービスを提供する事により住宅の付加価値を高め「この地域に住んで良かった！」と思っただけの環境作りや、マイホーム購入のお手伝いを目的とし、それら各家庭の特別の物語を、写真や動画でストーリー的に演出していきます。



マイホーム購入をストーリーのある写真や動画で演出



これから事業でやりたい夢は？

写真サービス「Housing Photo」を軸に写真や動画で世の中の課題に対して貢献していける事業を展開していきたいです。

また写真教室（写真の飾り方、子供写真体験）開催を通して、業界の普及活動にも力を入れていきたいと思っています。

そして自分にとって写真は、人と人を繋ぐコミュニケーションツール。写真を通して多くの人に、幸せな気持ちになってもらいたいです。

いつか世界中のお家や家族を撮影した「Housing Photo」の個展開催を夢見ています。

ビジネストに入っていくがですか？

意識が大きく変わりました。ビジネスに対する考えはもちろんですが、自分の意思で決定し、前進していくことの重要性や自身のサービスでどう世の中に貢献していくかなど、頭の中で整理をすることができ、経験だけでは養えない時間を過ごせました。

Event Report

—ビジネスイベントレポート—

創業ゼミナール
創業準備コース第12・13・14期卒業 & 第20・21・22期入会記念
2020年7月17日(金)



ビジネスを卒業していく会員のプレゼンシーン



馬込ビジネスコーチが熱弁します



参加者は真剣にメモをとっていました

7月17日(金)にBusiNest創業ゼミナールを開催しました。この催しは「創業者が集い、学び、高め合う場」としてBusiNestが定期的に行うもので、コロナ禍の影響で9ヶ月ぶりとなった今回は、卒業された会員の活動発表、新たに入会された会員の自己紹介でした。

まず、BusiNestスタッフによる自己紹介にはじまり、卒業会員プレゼンテーションでは、創業準備コース第12期で“子ども向け工作・絵画教室「ほうかごつくる」”を運営する加藤奈津氏、ならびに第15期で“システム開発業務委託事業や有料職業紹介事業”を行うシルバーステップの桑井昇氏が、それぞれの深い〜〜2年間を振り返っていただきました。

次に、新しく創業準備コースに入会された20期、21期、22期10名が自己紹介とこれからの抱負を発表、さらに名刺交換会へと続けました。

参加者からは、「人と接する機会が少なかったので、同期と会い話すことができ本当によかった」、「他の会員が頑張っている姿をみて、自分も頑張らなければいけない刺激をもらいました」などの声が寄せられました。

あらためて創業時における「人と人のつながり」の大切さを実感しました。(馬込)

立川Tschool (ツクール) コラボ企画 魅せる、伝える。写真撮影講座 2020年8月27日(木)

立川駅南口から、歩いて約10分程度に立地するTschool(ツクール)、多摩地区のファブ施設(デジタル工作機械を手軽に使用でき、オリジナル製品を製作できる施設)として多くの方に利用されているオシャレな建物です。

今回はビジネスとTschoolの初コラボとして、創業したい方や創業まもない作家さんなどが、作品の魅力を伝える写真をスマホで撮影するためのテクニックを習得する講座を開催しました。

自分の作品や製品の良さをWEBなどで伝えるためには、写真の撮り方が大切。講師の野村氏による分かりやすい撮影テクニック伝授で技術は短時間で急激にアップ! とっても魅力的な写真を撮影できるようになりました。撮影のコツは「光」にあり! とても勉強になりました。(浪川)



講師の野村氏と助手の古川氏は現役カメラマン、実践的テクニックを伝授。



丁寧な説明に参加者は興味津々。



立川ツクールは明るく素敵な空間。

いよいよスタート! ビジネスフォローアップ講座 2020年8月1日(土)

令和2年度 第1回ビジネスフォローアップ講座を8月1日に開催しました。これは、BusiNestが東京都中小企業診断士協会三多摩支部の協力のもと開催する、創業者の方がビジネスを進めるうえで起こる「お困りごと」をテーマにした講座です。今年度は全4回、8部構成で実施します。

本年度第1回は、第1部が「経営をスリム化する〜財務のスリム化、業務のスリム化、組織のスリム化〜」というテーマで吉本準一様に、第2部が「利益最大化のための原価と販管費のコントロール手法・固定費変動費管理」というテーマで今橋英士様にそれぞれご講演をいただきました。創業者は、限られたリソースを最大限に活かすスキルやマインドを学んでくれたことでしょうか。

BusiNestでは、入念な新型コロナウイルス感染症対策を講じた上で、創業者本位のイベントやセミナーを開催していきます。(馬込)



経営のスリム化を真剣に学ぶ参加者



2020年 BusiNest Information

ビジネスからのお知らせ

※詳しくはビジネスのHPをご確認ください



無料でバッチリ集客!
Google
マイビジネス
活用セミナー
9/24日(木) 14:00~17:00

無料でバッチリ集客!
Googleマイビジネス活用セミナー
9月24日(木) 14:00~17:00

Googleマイビジネスを活用し、集客やお店のPRをする方法をスマホで設定しながら学ぶ実践的なセミナーです。コロナ禍の中、テイクアウトに力を入れている事業者様や地元密着で事業をする方々、これから創業したい方々にオススメのセミナーです!

創業ゼミナール
10月16日(金) 17:00~19:00

創業ゼミナール 10月 新&卒 BusiNest会員 プレゼン会

10月16日(金) 17:00~19:00
「BusiNest創業ゼミナール」は創業者にとって有益な交流と知識・情報を提供いたします。10月は、BusiNestを卒業された会員の活動発表、新たに会員の活動発表、新たに会員の自己紹介です。

創業支援体験会「秋」
11月21日(土) 13:00~14:40

創業支援体験会「秋」 一緒に踏み出そう 創業の第一歩

11月21日(土)
セミナー 13:00~14:40
個別相談会 14:50~15:50

これまで数々のビジネスに革新をもたらしてきた、最前線の創業支援を肌で感じることができる機会です。創業に興味がある方この機会に是非ご参加ください。

創業ゼミナール 11月
創業者のための
会計セミナー
11月20日(金) 15:00~17:00

創業ゼミナール 11月 創業者のための 会計セミナー

11月20日(金) 15:00~17:00
創業者の多くの皆さんが「会計・税務」を苦手とされています。確定申告シーズンに入る時期に、効率の良い「領収書・請求書の整理の仕方」「収支のまとめ方」「申告の仕方」などについて、わかりやすく解説します。

BUSINESS FOLLOW-UP SEMINAR
10月10日(土) 12:30~16:45

ビジネスフォローアップ講座

10月10日(土) 12:30~16:45

- ①経営者に求められる重要なスキルプレゼンテーション力の高め方
- ②ポイストレーニング演習

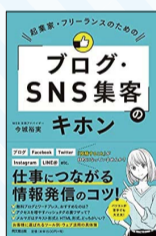
11月28日(土) 12:30~16:45

- ①2時間の練習で劇的に変わるPOP作成のコツ
- ②2時間のセミナー受講で劇的に変わる店頭看板作成と店舗づくりのコツ



BusiNest ほんだな
HONDANA

ビジネスのオススメの書籍をご紹介します



『起業家・フリーランスのための「ブログ・SNS集客」のキホン』
出版社: 同文館出版
著者: 今城 裕美

起業には不可欠なWEB集客方法。この本は起業を目指す方のブログ・SNS集客の総合案内書です。知らない損をすることなど、分かり易く読みやすい1冊です。作者が一番伝えたいことが「おわり」に書いてあります。(水嶋)

紹介本は交流コーナーの本棚にあり、ビジネス会員へ貸出しています。

ラーメン診断士で行こう!



店名: 鶏そば ムタヒロ
場所: 国分寺

詳細はWEBで

ムタヒロ 検索

2020年 BusiNest 今後のイベントスケジュール予定 ※予定は変更する場合がございます。

●お申込はWEBをご確認ください **ビジネス** 🔍 検索

10月	
8日	10:00 ~ 16:00 金融相談会
8日	14:00 ~ 17:00 知的財産相談会
10日	12:30 ~ 16:45 ビジネスフォローアップ講座
16日	17:00 ~ 19:00 創業ゼミナール
21日	9:00 ~ 12:00 ふたばの会
15日	17:00 ~ 19:00 創業ゼミナール
23日	14:00 ~ 16:00 知的財産相談会

11月	
12日	10:00 ~ 16:00 金融相談会
12日	14:00 ~ 17:00 知的財産相談会
18日	9:00 ~ 12:00 ふたばの会
20日	15:00 ~ 17:00 創業ゼミナール
21日	13:00 ~ 15:50 創業支援体験会「秋」
27日	14:00 ~ 16:00 知的財産相談会
28日	12:30 ~ 16:45 ビジネスフォローアップ講座

12月	
10日	10:00 ~ 16:00 金融相談会
10日	14:00 ~ 17:00 知的財産相談会
16日	9:00 ~ 12:00 ふたばの会
25日	14:00 ~ 16:00 知的財産相談会



はじめまして!
BusiNestに赴任した岩井と申します。主に人材支援を中心に、その前のTIP*Sでは創業等、一歩踏み出してアクションしたい方々のサポートをしていました。趣味はラーメン食べ歩き。47都道府県制覇&5000軒近くを訪問し、ラーメンを通じ人生で必要な多くの事を学びました。どうぞ宜しくお願い致します。写真は「ムタヒロ」。マルチブランドな戦略でコンセプトごとに展開し、どの店舗もオススメです!(いわわん)