

# 創業支援

# スペシャリストたちが贈る



ステップアップしたい!

## 創業者のための 顧客開拓セミナー 売上アップ に向けた 次の一手!!

### 第1回 (立川)

#### 価値創造型営業による 新規顧客開拓の実践

中小機構BusiNest  
ビジネスコーチ 講師：馬込 正 氏

令和元年  
日時 **11月5日(火)**

開場17:45~ 18:00 ~ 21:00

会場 **立川商工会議所 会議室**

(立川市曙町2-38-5 立川ビジネスセンタービル11階) JR立川駅北口徒歩5分

後援 立川商工会議所  
立川創業応援プロジェクト

### 第2回 (八王子)

#### 創業者や小規模事業者に必要なWEB活用術

中小機構BusiNest  
ビジネスコーチ 講師：萬田 高成 氏

令和元年  
日時 **11月18日(月)**

開場17:45~ 18:00 ~ 20:00

講義終了後に講師および公庫による個別相談会を開催。(予約優先・任意参加)

会場 **サイバーシルクロード八王子 大会議室**

(八王子市明神町2-27-6たましんブルームセンター4階) 京王八王子駅徒歩2分・JR八王子駅北口徒歩5分

共催 起業家応援プロジェクト八王子  
(八王子市、八王子商工会議所、サイバーシルクロード八王子、多摩信用金庫、日本政策金融公庫)

### 第3回 (三鷹)

#### メディアへのPRに効く！ デザインの考え方

中小機構BusiNest  
創業支援拠点アドバイザー 講師：浪川 真則 氏

令和元年  
日時 **12月10日(火)**

開場17:45~ 18:00 ~ 20:00

講義終了後に講師および公庫による個別相談会を開催。(予約優先・任意参加)

会場 **三鷹産業プラザ 7階会議室**

(三鷹市下連雀3-38-4) JR三鷹駅南口徒歩7分

後援 株式会社まちづくり三鷹

【申込みはこちらから】



## 二次元コードから申込み (24時間受付)

申込みフォームには右記の二次元コードから簡単アクセス

※各回のみのお申し込みも可能です [https://krs.bz/jfc\\_seminar/m/tama0111sogyofollowup](https://krs.bz/jfc_seminar/m/tama0111sogyofollowup)



定員

各回**30名**(先着順)

お問合せ



日本政策金融公庫

日本政策金融公庫 多摩創業支援センター  
(担当：南、立本)

☎ 042-524-4199

(平日9時~17時まで受付)

# 創業支援 スペシャリストたちが贈る

創業を果たした後に切実な問題としてやってくるのが、「売上の停滞」・「顧客や販路の開拓」といった大きな壁です。本セミナーでは、この壁を打ち破って、次のステージに上がっていくために、「どのようにお客様を開拓するか」、そして「どのようにお客様に選んでいただくか」について、日々創業支援の現場で活躍するプロ達が「販路開拓手法」、「WEBの上手な活用」、「メディアに訴えるデザイン」の視点からお伝えします。

## 創業者のための 顧客開拓セミナー 売上アップ に向けた 次の一手!!

ステップアップしたい!



### 第1回（立川）

#### 価値創造型営業による 新規顧客開拓の実践

創業者や小規模事業者に焦点を当て、自社のビジネスが顧客にどのような価値を提供できるのかを整理した上で、新規顧客開拓目標の達成に向け、どのように計画を立て、どのようにアプローチしていくかを「体系的・実践的」に学びます。

### 第2回（八王子）

#### 創業者や小規模事業者に必要なWEB活用術

創業者や小規模事業者に必要なホームページ制作ツールの紹介、またアクセスを増やすための検索エンジンについての理解、登録しておきたいサービスやSNSなど、実用的な内容を学ぶことを目的とします。

### 第3回（三鷹）

#### メディアへのPRに効く！ デザインの考え方

テレビ・新聞・雑誌等メディアに採用されれば売上増が期待できます。メディアへのPRの考え方や自社商品・サービスを使い手側から見る「デザイン思考」について事例と共に学びます。お客様が共感し、メディアの目にも留まるストーリー仕立てのブランディングについて考えます。

### 【申込みはこちらから】



### 二次元コードから申込み（24時間受付）

申込みフォームには右記の二次元コードから簡単アクセス

※各回のみのお申し込みも可能です [https://krs.bz/jfc\\_seminar/m/tama0111sogyofollowup](https://krs.bz/jfc_seminar/m/tama0111sogyofollowup)



定員

各回30名(先着順)

### 講師プロフィール



浪川 真則氏

馬込 正氏

萬田 高成氏

#### 馬込 正氏

株式会社ハーモニーリンク 代表取締役  
東京経済大学経営学部ビジネス創造講師  
亜細亜大学経営学部ビジネス・シミュレーションII講師  
中小企業大学校東京校 支援担当者研修講師

大手電機メーカーの営業・経営企画職を経て、2002年に起業し経営コンサルティング事業を営む。営業・マーケティングを主な専門領域とし、大企業から小規模事業者・創業者に至る営業支援で数々の成果をあげる。

#### 萬田 高成氏

ファンクリエイターズ (Fan CreAtors) 代表  
東京都中小企業振興公社・商工会等のIT専門家  
中小企業基盤整備機構 BusiNest ビジネスコーチ

サイバーエージェントの子会社立ち上げ時期を8年経験し、2015年に独立。ITを武器とした集客・ファン作りの支援で、企業の売上を伸ばしている。また、サラリーマン時代と自身の起業体験も活かした創業支援にも第2の事業として力を注いでいる。

#### 浪川 真則氏

Wave Sun Design 代表  
グラフィックデザイナー、アートディレクター  
中小企業基盤整備機構 BusiNest 創業支援拠点アドバイザー

印刷会社のデザイナーを経て2017年に独立、デザイン事務所を開業。紙媒体のグラフィックデザインを得意とし、企業や行政の様々なデザインとアートディレクションを手がける。人々へ「伝わるデザイン」を目指し、クライアントに寄り添うデザイナーとして活動をしている。

独立行政法人中小企業基盤整備機構「BusiNest」とは創業支援を目的としたビジネススタートアップセンターです。新たなビジネスのタマゴを持ち、ビジネスの実現に向けて取り組んでいる方々をサポートしています。