

# 資金調達に必要な プレゼン力とは？

第4回 BusiNest Startup Seminar

第4回 ビジネスタートアップセミナー

## 「資金調達を踏まえたピッチ方法」

スタートアップ期のベンチャー企業にとって、最初の資金調達の成功は、その後の事業の発展に向けた大きなエネルギーとなります。

スタートアップ時に投資をしてくれる株主は、経営陣の良きパートナーとしてアドバイスやビジネス発展に向けた協力支援も行ってくれます。一方で、外部から迎える株主に対して、社長は事業成功に向けた経営責任を負うこととなります。スタートアップ企業の経営者として、投資家に対して魅力ある投資先企業として簡潔に企業

の魅力を説得できるプレゼン力としては、投資家の心をつかむストーリーに裏付けされた経営者の熱意が必要となります。その準備とストーリー作りには、投資家が求めるものへの理解と事業の成功に向けた自信に満ちた確信が必要です。これら一連の流れを自身の経験を交えて、解説いたします。

### 参加対象者

起業家、起業を検討している方  
支援機関の方など

2019年 2月14日(木)

15:00～16:00 (開場 14:45)

会場：中小機構 虎ノ門事務所 2階会議室

参加無料

先着  
20名

### 講師

株式会社フィナンテック 代表取締役(創業者) 甲斐 昌樹氏



1960年10月生まれ、52歳。83年、慶應義塾大学卒業後、三菱銀行(現三菱UFJ銀行) 入行。

1986年、カリフォルニア大学バークレー校留学。

1998年、IR総合コンサルティング会社の㈱フィナンテックを設立、代表取締役就任。米国IR協会、日本IR協議会の各会員。企業情報)

フィナンテック(米国NIRI会員、日本IR協議会会員)は、先行する米国のIR活動の実践を、日本企業に浸透させる形で、上場企業450社以上に日本の企業価値拡大経営をサポートしてきている。企業が直接に国内外への投資家とコミュニケーションを促進するための戦略的IRのコンサルティングから、実践IRマーケティングを実践している。

### 申込方法

右記のQRコードから「申込フォーム」へアクセスしてください

<https://www.smrj.go.jp/contact/business5/index.php>



☎:042-565-1195

e-mail: [business@smrj.go.jp](mailto:business@smrj.go.jp)

〒207-8515 東京都東大和市桜が丘2-137-5 中小企業大学校東京校東大和寮3階

担当者：井上 (いのうえ)

主催：中小企業基盤整備機構 BusiNest