

BusiNest News

史上最短期間の梅雨の後は猛暑に台風にして地震。  
【平成】最期の夏、皆さんはどんな夏をお過ごしになりましたか？



新無料コース募集開始

8月1日より新無料コース会員募集を開始いたしました。会員の皆様がより利用しやすいBusiNestを目指しスタッフは日々奮闘しております。無料コース会員の方にご利用いただく交流室もレイアウト変更をし、バランスボールに座って打合せが出来るスペースも作りしました。ご活用ください。未だお申し込みをされていない方は是非この機会にご検討ください。(堀江/記)



10月の創業ゼミナール

これからの「ビジネスト創業ゼミナール」の予定です。創業を志す方、創業間のない方、新しい事業に取り組む方、創業を支援する方であればどなたでも参加していただけます (BusiNest 会員に限定しません)。創業者にとって有益な機会となりますのでぜひご参加ください。(萬田/記)

9/21	金	15:00-17:00	創業者のための知財セミナー (商標登録など) 日本知財サービス 代表 藤田貴男氏
10/19	金	17:00-19:00	会員プレゼン・交流会 新&卒 BusiNest 会員プレゼン会
11/16	金	17:00-19:00	創業者のためのセミナー 講師 原 亮氏

今年もやります! EC 多摩カフェ

ネットショップの活用なくして、成功なし!  
第1回目はネットショップの概要説明や運営する心構え、最短出店のコツを分かりやすくお伝えします。また、ネットショップを開設した方とリアルなクロストークも行います。ネットショップをお考えになっている方、既に開設しているけどより良いネットショップにしたい方のご参加をお待ちしております。(堀江/記)



第1回	10/16	火	10:00-12:00	ネットショップ開設体験談
第2回	11/13	火	10:00-12:00	売れる魅せ方① まずは写真撮影!
第3回	12/11	火	10:00-12:00	売れる魅せ方② 画像加工とサイトデザイン
第4回	1/8	火	10:00-12:00	儲かる仕組み① マーケティング手法
第5回	2/12	火	10:00-12:00	儲かる仕組み② SNS や CS のコツ

今後の予定

9/21	火	9:30-11:30	知的財産セミナー
10/10	水	9:00-16:00	金融相談会
10/31	水	13:30-18:00	平成30年度 第2回 3Dプリンターセミナー

BusiNest

〒207-8515 東京都東大和市桜が丘 2-137-5  
中小企業大学校東京校東大和寮 3階 BusiNest

TEL : 042-565-1195 (ダイヤルイン)

e-mail : businest@smrj.go.jp

担当者: 堀江(ほりえ)、井上(いのうえ)

Facebook やってます! チェック & いいね! をお願いします。

https://www.facebook.com/smrj.bsuc



“ビジネスのタマゴ”を飛ばたかせる場所。

BusiNest

BusiNestは「好きなこと」でビジネスにチャレンジする方、チャレンジしたい方を応援する施設です!

アクセラレータコース始まる!

アクセラレーターコース第5期  
始動&キックオフ合宿実施

9月3日より、第5期アクセラレーターコースがスタートしました。今期は多数のご応募の中、7チームを採択いたしました。特筆すべきは、対象分野を「IoT」・「シェアリングエコノミー」・「インバウンド」の3つの分野に拡大しており、参加チームは3つの分野と関連を持つ事業に着手していることです。

同日には今回の参加チーム7者とメンターの方々が集合し、初の試みである「キックオフ合宿」を行いました。課題の抽出や整理、参加チーム・メンターとの相互交流をすることを目的にワークやプチセミナー、メンタリングなどを繰り返し行い、内容の濃い充実した2日間を過ごしました。参加チームの声として、「2日間の中でも大きな成長と手ごたえを感じた」という意見を頂きました。

これから来年2月末までの6ヶ月間、メンターからの助言や、毎月のデモ(進捗発表会)でのディスカッションを通じて、試行錯誤しながら、事業を加速させていきます。これから2月まで参加チームがどれくらい成長するのか非常に楽しみです! (井上/記)



合宿で成長を実感。メンター陣と一緒にガッツポーズ!

おもしろ仕掛け、色々ありますよ!!

BusiNestでは、雰囲気づくりも重視。3F共用エリア(交流室・セミナールーム・コワーキングスペースなど)には会員様のイベントフライヤー・BusiNestの活動案内など展示し、くつろいだ感じが出るように努めています。

「黒板POP」はイチ押しの一つ。デザイン専門スタッフが制作の中心となり、季節感とユニークさ満載でスタッフ一同が描かれます。「黒板POP 8・9月版」ではスタッフ異動のお知らせと、皆をガ

ラス越しの動物よろしくユーモラスに表現。特に外国からのお客様は、興味津々。先日見えたガーナ国視察団ご一行には相当ウケたと見え、皆がこの黒板POPも撮影していました。

もっとBusiNestが知られ、賑わってほしい。そのために色々な仕掛けを考え、交流室のレイアウト変更などもtry&errorで進行中。こんな雰囲気も味わいにぜひどうぞ。

(赤坂/記)

だより

2018 / No.22

BusiNest

9/10月

BusiNest だより No.22  
September / October 2018  
発行: BusiNest  
発行日: 2018年9月21日  
http://businest.smrj.go.jp

BusiNest 近くの風景



9月中旬、ビジネスト前の中庭に彼岸花が咲きました。季節の花を仕事の息抜きに見てみてはいかがでしょうか。

黒板 POP



8・9月の黒板POPはBusiNest 東大和動物園! さすがの飼育員もこれだけの個性ある動物にタジタジの様子…。





奥村公志氏

2017年12月からBusiNest 新事業展開コースにてお世話になっております奥村公志です。

東大和市中で創業47年になり、病院・検査センター及び研究機関等で使用される医療機器の開発、製造を主たる業務としています。私自身は現在75才で経営には直接関わっていませんが、新事業の推進責任者としてBusiestでお世話になっています

私は30歳になる直前に、オーディオ製品の開発で数年間会社勤めをした後、学生の頃から思い描いていた起業をしました。最初は電子回路技術に関するコンサルタントの仕事や工場の省力化の機器を開発していました。偶々知り合った医療機器販売会社を訪問した時、新生児の黄疸を測定する

機器に不具合が多く修理品が山になっていた時、それを解決し、新しい測定器を開発した事が今に続いています。

今後は、開発、製造だけでなく販売（主に輸出）までを目的とした(株)ジーテックを関連会社として立ち上げ、新事業を展開していきます。

これまでの事業内容は新生児関連の医療機器の、未熟児インキュベーター、新生児黄疸測定器、酸素濃度コントロール装置から始まり現在は主に海外で使用される、体外診断医療機器（IVD）の生化学検査機器（肝機能、脂質検査等）、自動血球計算機（赤血球、白血球測定）やマーカー検査機（がん細胞診断等）の開発、製造を行っています。

BusiNest ではビジネススタートアップ講座を4回に渡り受講し、私の不得手なところを勉強させてもらって大変有意義な体験をさせていただきました。今後の事業展開によっては困難な事もおこり得ると予測されますので、その時にも是非相談に乗って



頂きたいと思っています。また BusiNest 開催イベントでは、若い起業家の元気で希望に溢れたプレゼンテーション等を聞いて大いに刺激を受けています。

これからも、多くの皆様とお会いしてお話しが出来る事を楽しみにしています。



# BusiNest Event Report!

## BusiNest 開催イベントレポート

7月・8月は暑い暑い夏でした。暑さに負けず、台風の影響にも負けずに開催したイベントのレポートです。



### ■ 2018年6/16(土) ~ 7/21(土) 全5回 BusiNest は今年度も東大和市創業塾に協力 ヤマト DE 発進! Ver.4 平成30年度東大和市創業塾開催!

BusiNest は、「東大和市創業支援事業」の連携団体として、6月16日から7月21日の毎週土曜日に5日間開催された「平成30年度東大和市創業塾」に全面協力しました。

BusiNest の後援パートナーが全体のコーディネーターとなり、萬田コーチが「Webの活用」、小林コーチが「デザイン力を身に付ける」、そして馬込が「ビジネスプランの策定」ならびに「販路開拓の実践」という、それぞれの専門領域の講義を担当しました。受講生は、一連のカリキュラムを通じて、創業の知識やノウハウを習得するとともに、ステップバイステップでビジネスモデルを構築していき



コーディネーターの後関和子氏

ました。最終日には全員が、自分が考えたビジネスを体系的に発表。特に、社会性が高いビジネスが多いこと、収益性への視点あることなどが印象的でした。同期会

### ■ 2018年8/2(木) 夏休み子ども向け企画

【お金】と【仕事】について親子イベントを開催しました。学校では教えてくれない“株”について株式会社ができるまでの歴史を学びニュースによって変動する株価を予想した株取引ゲームを楽しみました。本物そっくりのおもちゃの一万円札が会場内行ったり来たり。普段あまり株に興味がないお母さんも「子どもと一緒に“株”の仕組みを学ぶことが出来ました」と大好評でした。（堀江/記）



みんな活発に手が挙がります! 子どもたちも株が学べて大喜び!

### ■ 2018年8/17(金) 創業ゼミナール(しゅんかしゅんか菱沼氏)

8月真夏の創業ゼミナールは、若手で熱くエネルギッシュな方をお呼びしました! 我ら多摩地区の国立で創業され活躍をされている「株式会社エマリコにたち」代表取締役の菱沼勇介氏に地野菜の直売所「しゅんかしゅんか」の立ち上げを語っていただきました。

毎日自社トラックで農家さんの畑へ伺い、採れたての新鮮な野菜や果物を集荷し並べる直売所「しゅんかしゅんか」は西国分寺と国立で大人気のお店! さらに新店「Tokyo Bistro SCOP」を赤坂に先月6月にオープンしたりと波に乗る若手ベンチャー起業家ならではの成功の秘訣をたっぷりと語っていただきました。

の幹事が決まり、受講生同士がこれからも交流していくことになりました。

また、一部の受講生は10月スタートの「BusiNest 創業準備コース」の第15期生として入会され、具体的な実行ステージに臨めます。BusiNest はこれからも地域の創業を応援してまいります!

(馬込/記)



真剣に課題に取り組む受講生たち



恒例の「ヤマト DE 発進」ポスター

### ■ 2018年9/4(火) 第4回デザイン★ミニセミナー!開催!

9月4日(火)に第4回となるデザインミニセミナーを交流コーナーにて開催しました。今回はチラシ作りの極意をお話し、熱心に講座を聞いてくださる姿がとても印象的でした。毎回メモを取る形式で質問も自由にしていただき、問題や悩みがある場合もその場で解決するというスタイルでの自由で気軽なセミナーです。

次回は絶対間違えない、印刷物の入稿についてお話ししたいと思います。みなさまお誘い合わせの上お立ち寄りください。

(小林/記)

日時: 毎月第一火曜日 11:00 ~ 11:45

場所: BusiNest 交流コーナー

持ち物: 筆記用具、相談してみたいものなどがあれば持ってきてください。

【今後の内容について】

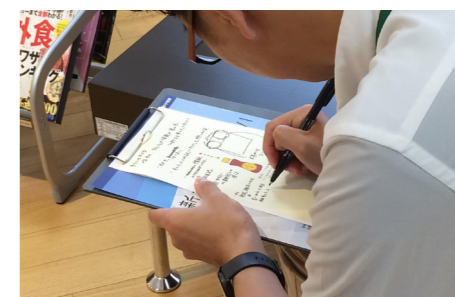
10月2日: 第5回「マヨネーズ」編

これで完璧。ミスしない印刷入稿の仕方

11月6日: 第6回「ブラックペッパー」編

素材さがしの旅(写真・イラストなど)

担当: デザインコーチ小林



チラシの作りで大切なヒントを熱心にメモる参加者



代表 柴田亮氏

はじめまして!

日本の伝統的な履物を中心に和装小物を取り扱う「はきもの屋しば田」の柴田と申します。

主に、ネット通販と寺社仏閣の従事者向けに、履物や足袋等を納品しております。

当店の特徴としては、履物業界では珍しい価格の安い普段履から、高額な誂え履を取り扱っております。

私自身は今年の4月、BusiNest に入会すると同時に、家業から離れ、2014年より社内事業として立ち上げて

いた履物専門のネット通販を引き続き運営しております。

もともと、学生時代から建築や美術に興味があり、そのような業界でも働いていました。

靴やスニーカーにも学生時代から興味もあり、その延長で日本の伝統的履物を製作する工場や職人さん達に折に触れ、素材や製法に対する美意識など、履物の奥深さに魅了されました。

また履物を脱ぎ履きする習慣は、日本で暮らしている私たちにとっては当たり前ですが、他の国から見ると、奇異で独特な風習として最近まで見られていました。

その当たり前の習慣を、精神的な美意識まで昇華した日本文化は面白く、残していきたい文化だと日々感じております。

ただ、現状は、職人の高齢化と廃業が多く、近年多くの技術が失われているので、より多くの方に、日本文化を体験できる装置として草履や下駄を普及出来ればと考えております。

当店としての新しい試みとしては、

2020年の東京オリンピックに向け、インバウンドを意識した商品開発、観光地や温泉地の旅館、ホテルへの営業活動をしております。

その次の夢として、海外に急速に広がっている柔術道場を使い、体幹トレーニングとしての下駄、スポーツファッションとして雪駄を考えております。

その際の事業計画、アプローチ方法、デザイン等は、BusiNest の皆様に相談し、きめ細かなアドバイスで、私のビジネスの推進力になっています。

今後も、一にも二にも早く新しいビジネスが生まれる場所として、魅力的な BusiNest を活用させていただきます。

