

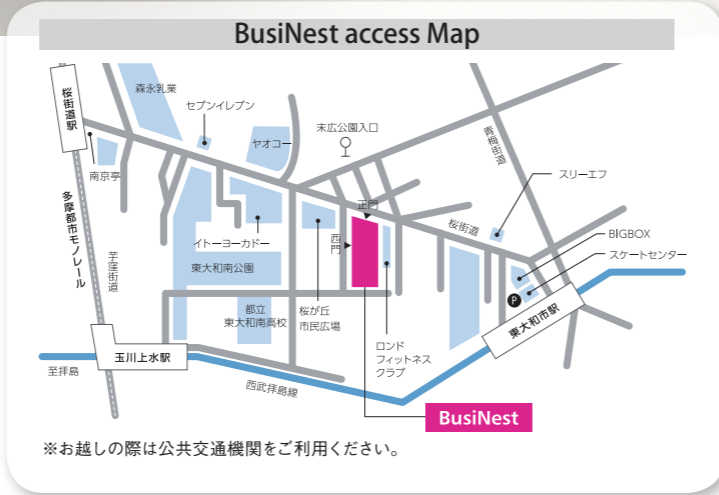
ビジネスでは
創業する方をサポートしています。



“ビジネスのタマゴ”を、羽ばたかせる場所。

新しいことにチャレンジする人、
アイデアを形にしたい人を支援する BusiNest は
平成 27 年 4 月に東大和市にオープンしました。

起業したいけれど何から始めて良いかわからない、
自宅では子供がいるから難しいと悩んでいる方に創業準備活動への
アドバイスや安価な活動スペースを提供いたします。
事業を立ち上げるための知識や各種セミナーの開催、
またビジネスの疑問や不安にも専門家のアドバイスを受けられます。
個別オフィススペースのほかにも共有スペース、会議室、
Wi-Fi 等ご利用できます。
ご興味がある方はぜひ施設見学にお越しください。



※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。

◆◆◆ BusiNest Seminar 2018 Feb - Mar ◆◆◆ BusiNest 創業セミナー女性限定 週末編 き・がーる ◆◆◆

主催：中小機構 BusiNest 共催：東大和市



Startup seminar
for Business

BusiNest 創業セミナー

そろそろ本気出してもいいんじゃない？

女性限定
週末編



Ser.
14 2018

Feb - Mar 2018 2/3,10/17,24/3 (Sat.)

第2回 第1号
発行所 独立行政法人中小企業基盤整備機構 BusiNest Printed in Japan

大好評企画！ BusiNest 主催セミナー

第3回 東大和地域クラウド交流会

つながる。広がる。うまれる。
起業家の応援を通じて地域活性化。

2017年11月18日(土)
14:00 ▶ 17:00 (開場 13:45)

会場：中小企業大学校 東京校 (〒203-8528 東京都大和市桜が丘2-137-5)
http://www.smrj.go.jp/print/tokyo/index.html

参加費：1,000円 (税別) ※事前予約不要

内容：14:00～ クラウド交流
15:00～ 地域クラウド交流
● アスプレイク 夫人の起業家生活の経験談
● 起業家プレゼン クラウド交流タイム+応援発表
● 応援発表の企画+PR
● 高橋啓祐氏講演「資金調達」

※17:00～2次会(アフター交流会) ※自由参加 ※当日お茶を飲みながらお話しください！

東大和地域クラウド交流会 イベント情報 Facebookで随時発信中

問合せ ☎042-565-1195 (横浜上1-線)

主催：中小企業大学校 東京校 共催：東大和市 協賛：サイボウズ株式会社
後援：日本政策金融公庫 西武信用金庫 多摩信用金庫 青柳信用金庫

地域クラウド交流会

～つながる。広がる。うまれる～
起業家の応援を通じて地域を活性化をテーマにビジネスプレゼンテーションを通じたクラウドファンディング型の資金調達および地域で地域の人を応援する交流会です。

ふたばの会
BusiNest スズセミナーご案内 (友誼会主催)

友達を作って仕事力+女子力UP

開催予定日
毎月第3水曜日
10:00～12:00
(ティータイムあり)

会場 ヒメネス内
参加費 ¥300 (お茶、お菓子付き)

2018年3月までの開催予定日
11/15, 12/20, 1/24, 2/21, 3/20

ふたばの会では何をやるの？
ふたばの会では、会員の方やご興味のある方があれば
どんなに気軽に参加していただけます。
事業をスタートさせるために、また、新しいことにチャレンジするための
必要なこととお茶を飲みながら意見交換、情報交換していただきます。
ふたばの会のメリットは「一人ひとりの「強み」を「強み」にすることです。
お茶を飲みながら意見交換、情報交換などしていませんか？

たとえば、
○新しい商品の開発を促進したい → ふたばの会での商品開発の場を提供いたします
○最新のトレンドを把握したい → ふたばの会での情報交換の場を提供いたします
○7エスターに出品してみたいけどどこへは出展 → ふたばの会での情報交換をいたします

申込はメールもしくはお電話にて。(担当：ヒメネス事務局)
e-mail: businest@smrj.go.jp

ふたばの会

毎月第3水曜日10時～12時に創業にチャレンジしている女性たちがお茶を飲みながら意見交換、情報交換しています。友達(なかも)を作って仕事力+女子力UPするための女子会です。

BusiNest Monthly Social Event,
11/17 FRIDAY
17:00～19:00 (開場 16:45)

11月の3金会は **ベンチャー起業体験談**
～ビジネスを大きく成長させるポイントとは～

BusiNest アクセラレーターコースのメンターが、いよいよ BusiNest 3金会に登場。
パソコンなどの通信販売「PC 販売」を運営する株式会社アールネットにて
経営企画部長として売上高を数億円まで伸ばすことに貢献。
いかにビジネスを成長させていったかという実体験や、
株式会社 MAEDAX への立ち上げなど、
ベンチャー起業のポイントについてお話しいただきます。

講師 ▶ 床嶋 隆博 氏
北海道経営者協会 株式会社 MAEDAX 代表
CEO、順天大学専門職大学院グローバルビジ
ネス専攻 10期生、経営者協会 理事、経営者協会 常務理事
経営者、IT 経営者、M&A 経営者、M&A
M&A 経営者
BusiNest アクセラレーターコースメンター、
「起業で日本経済を活性化」特約取材記者の経験がモットー。

どなたでもご参加いただけます
(BusiNest 会員に限定しません)

参加料：¥500 軽食・お飲み物もご利用いただけます
定員：約 50 名 (先着順)
① 17:00～18:00
② 18:00～19:00

BusiNest 3F セミナールーム
〒203-8528 東京都大和市桜が丘2-137-5 中小企業大学校東京校 BusiNest 3F
※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。

お問い合わせは下記のお電話・FAX、E-mail でお電話にてお申し込みください。
http://www.smrj.go.jp/enq/center/kanto/098739.html
Tel: 042-565-1195 / E-mail: businest@smrj.go.jp / http://businest.smrj.go.jp
ご不明な点がございましたらお気軽にご相談ください。 担当：BusiNest (ビジネス) 窓口・事務局

3金会

毎月第3金曜日にどなたでもご参加いただける交流会を開催しています。起業・創業の分野でご活躍の方々をゲスト・スピーカーに招いてのミニセミナー、BusiNest 会員の事業紹介などの交流会です。



BusiNest 創業セミナー

そろそろ本気出してもいいんじゃない？

女性限定 週末編

- ◆ 対象 起業することに興味がある方、いつかは実現したい方
- ◆ 定員 30名（全日程参加できることを前提とします）
- ◆ テキスト代 3,000円（セミナー初日にお持ちください）
- ◆ 日程 2018年2月3日、10日、17日、24日、3月3日、
（土曜日 10時～16時）
* 2月24日に希望者のみ個別面談を実施します。

◆ セミナーの特徴

起業を実現させるためのノウハウを満載しました！
女性起業セミナーを数多く実践してきた講師による、
大切なことをやさしく学べるセミナーです。
女性起業の事例、Webマーケティング、税務知識など、
専門知識を持ったゲスト講師による特別講義も実施します。
セミナー終了後1時間（17時まで）は、【放課後フリータイム】として
会場を開放します。情報交換など、自由に活用してください。

- ◆ 申し込み方法 参加希望の方はWEBよりお申し込みください。

右の申し込みフォームもご利用ください▶▶▶

ご不明な点などございましたらお気軽にご連絡ください。

Tel. 042-565-1195 担当/堀江（ほりえ）



BusiNest 創業セミナー 担当講師ご紹介



メイン講師 五十嵐 暁美

Igarashi Akemi

中小企業診断士

女性のための開業支援コンサルタント
Office Aube 代表

女性のビジネス支援にこだわって、
セミナー講師やコンサルティング活動をしています。
セミナーは「具体的でわかりやすい」
「足りないこと、これから補うことが明確になった」
などの感想をいただいています。
また、知識の提供だけでなく、
受講生同士の人脈づくりも
大事な役目と考え、交流の機会を
たくさん提供しています。

ゲスト講師 近藤 洋子

Kondo Yoko



女性起業支援

日本ママ起業家大学 学長

ゲスト講師 大森 渚

Omori Nagisa



中小企業診断士、1級販売士

株式会社オージュ・コンサルティング
代表取締役

ゲスト講師 渡邊 一成

Watanabe Kazunari



税理士

渡邊一成税理士事務所 所長

Curriculum

女性限定 週末編

Startup seminar
for Business

カリキュラム

夢 Dream

2/3 創業の思いについて聞こう、語ろう

1. 創業すること
私にとって「創業する」とは？ 創業の目的、社会での役割について考える
2. 【ゲスト講師】近藤 洋子 女性起業家のオモテとウラ うまくいく人はここが違った！
3. 創業への思いを言葉にしてみる
創業の「思い」からスタートしよう 実現の可能性を広げる発想法

仕組 Marketing

2/10 『売れる』仕組み=『買いたくなる』仕組みを考えよう！

1. 『売れる』のための情報収集 成功例、失敗例から考える 情報をつめて活用する
2. マーケティングの知識と戦略とは
「例題」を使えばよくわかる！ 「お客様の視点」がキーポイント
3. 【ゲスト講師】大森 渚
Webマーケティングのノウハウ ホームページやSNSの効果的ビジネス活用法

お金 Money

2/17 もし実現したらどうなるかを考えよう！

1. 事業を始めるときの基礎知識 会社と個人事業の届出
2. 【ゲスト講師】渡邊 一成 税務の知識 お金や領収書の管理、税金の話
3. お金にまつわる数字の話 売り上げと利益の計画 開業のために用意したいお金の計算
4. ビジネスプランにまとめてみる 売るために実行したいこと

個別相談 Brushup

2/24 個別相談 DAY

ビジネスプランブラッシュアップのための、個別相談を実施します。（希望者のみ）
詳細については、セミナー初日（2/3）にご説明します。

発表 Presentation

3/3 夢じゃなくて「目標」にしよう！

1. ビジネスプランのブラッシュアップ
これからやることをワークシートに書き込もう
プレゼンを成功させるためのノウハウを学ぶ
《実践》ビジネスプランのプレゼンテーション
2. 融資の知識、支援機関の知識・情報 創業を応援してくれる仕組みを活用しよう