

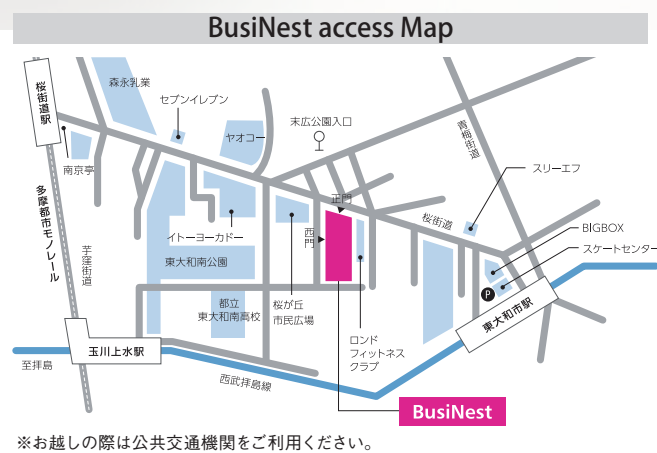
ビジネスでは
創業する方をサポートしています。



“ビジネスのタマゴ”を、羽ばたかせる場所。

新しいことにチャレンジする人、
アイデアを形にしたい人を支援する BusiNest は
平成 27 年 4 月に東大和市にオープンしました。

起業したいけれど何から始めて良いのかわからない、
自宅では子供がいるから難しいと悩んでいる方に創業準備活動への
アドバイスや安価な活動スペースを提供いたします。
事業を立ち上げるための知識や各種セミナーの開催、
またビジネスの疑問や不安にも専門家のアドバイスを受られます。
個別オフィススペースのほかにも共有スペース、会議室、
Wi-Fi 等ご利用できます。
ご興味がある方はぜひ施設見学にお越しください。



※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。

大好評企画！ BusiNest 主催セミナー

大好評につき開催決定！
第2回 東大和地域クラウド交流会
つながる。広がる。うまれる。
起業家の応援を通じて地域活性化。
2017年5月20日(土)
14:00 ▶ 17:00 (開場 13:45)
会場：中小企業大学校 東京校 (東大和市桜が丘 2-137-5)
http://www.smrj.go.jp/inst/tokyo/access/index.html
参加費：1,000 円 (税込) ※事前予約不要
内容：14:00 ~ クラウド勉強会
15:00 ~ 地域クラウド交流会
※交流会は、お茶を飲みながら、互いの事業について話し合います。
※交流会は、お茶を飲みながら、互いの事業について話し合います。
※交流会は、お茶を飲みながら、互いの事業について話し合います。
東大和地域クラウド交流会 イベント情報 Facebook で随時発信中
お問合せ ☎042-565-1195 (開場前・開場中・交流会終了後)

地域クラウド交流会

つながる。広がる。うまれる～
起業家の応援を通じて地域を活性化をテーマにビジネスプレゼンテーションを通じたクラウドファンディング型の資金調達および地域で地域の人を応援する交流会です。

ふたばの会
BusiNest スペース内
(女性会館内)
友達を作って仕事力 + 女子力 UP
開催予定日
毎月第3水曜日
10:00 ~ 12:00
(ティークタイムありです)
会場 ヒサネスト内
参加費 ¥300 (お茶、お菓子付き)
2017年9月までの開催予定日
5/17, 6/14, 7/19, 8/23, 9/20
ふたばの会では何をやるの？
ふたばの会では、会員の方がやりたいことがあれば
どんどん発表し実行していただきます。
事業をスタートさせるために、また、新しいことにチャレンジするために
必要なことであれば、全面的にバックアップします。
ふたばの会のメリットは「一人じゃできない」「仲間がいる」「協力できる」ことです。
お茶を飲みながら意見交換、情報交換などしてみませんか？
たとえば、
○新しい商品の開発を助けてほしい → ふたばの会で商品の開発に協力してあげよう
○店舗のレイアウトを相談したい → ふたばの会で相談してあげよう
○アフィリエイトをしてみたいけどどうしたらいいかわからない → ふたばの会で相談してあげよう
申込はメールもしくは受付にて。(担当：ヒサネスト 堀江)
e-mail: businest@smrj.go.jp

ふたばの会

毎月第3水曜日 10時～12時に創業にチャレンジしている女性たちがお茶を飲みながら意見交換、情報交換しています。友達(なかま)を作って仕事力+女子力UPするための女子会です。

6/16 FRIDAY
17:00 ~ 19:00 (開場 16:45)
“3金会”
6月の3金会は **創業体験談 & セルフブランディングのコツ**
会社員として働きながら、
学生時代にトレーニングで培った体を維持するために確立させた
独自のノウハウを世に広めるべく創業した森社長をお招きし、
創業10年間の体験談や、自らをメディアにし、自らの力でプロモーションし、
お客様・ファンを増やしていくポイントをお話いただきます。
創業やセルフブランディングに興味のある方におススメの内容です。
講師 ▶ 森 優里 氏
株式会社デザインエースト 代表、グラフィックデザイナー
個人や企業のブランディング、企業内でのブランディングや各種
メディア(紙・テレビ・Web)など、幅広く活動中。「ハヤト」(主婦の
雑誌)「読者」(主婦の雑誌)など、数々の雑誌、企業のブランディングに
関与。また、自身で運営している「ハヤト」(主婦の雑誌)のブランディング
プロジェクトにて、これまで10,000名以上の女性にブランディング
のノウハウを伝えています。
どなたでもご参加いただけます
(BusiNest 会員に限定しません)
参加料：¥500 軽食・お飲み物をご用意します
定員：50 名 (先着順) 17:00 ~ 18:00
① 講演 18:00 ~ 19:00
② 交流会・名刺交換会
BusiNest
3F セミナールーム
東大和市桜が丘 2-137-5 中小企業大学校 東京校 BusiNest 3 階
お申し込みは Web 予約の申込フォーム、E-mail お電話にてお申し込みください。
http://www.smrj.go.jp/inst/tokyo/access/index.html
Tel: 042-565-1195 / E-mail: businest@smrj.go.jp / http://businest.smrj.go.jp
ご不明な点などございましたらお気軽にご連絡ください。担当：BusiNest (ビジネス) 堀江、堀江

3金会

毎月第3金曜日にどなたでもご参加いただける交流会を開催しています。起業・創業の分野でご活躍の方々をゲスト・スピーカーに招いてのミニセミナー、BusiNest 会員の事業紹介などの交流会です。

◆◆◆ BusiNest Seminar 2017 April - October ◆◆◆ BusiNest 個別相談会 女性限定 ◆◆◆

主催：中小機構 BusiNest

Hello!!
Business Women

BusiNest 個別相談会

女性の創業・経営をサポートします

女性限定
水曜日開催

第1回 第5号
発行所 独立行政法人 中小企業基盤整備機構 BusiNest Printed in Japan

ビジネス
BusiNest

東京都東大和市桜が丘 2-137-5 中小企業大学校 東京校 東大和寮 3 階 BusiNest
Tel: 042-565-1195 E-mail: businest@smrj.go.jp http://businest.smrj.go.jp



あなたのお悩みに、経験豊かなアドバイザーが対面でお応えします。

対象者：創業に関心がある・創業を目指している・創業間もない女性

相談時間：1 時間以内 / 回

相談会開催日：毎週水曜日

開催時間：① 9 時 30 分～

② 10 時 45 分～

③ 13 時 30 分～

④ 14 時 45 分～

開催場所：BusiNest 内 会議室

相談料：無料

申し込み方法

《初めてご利用になる場合》

①右のスケジュール表を参照し、電話またはメールで予約してください。

Tel：042-565-1195

E-mail：businest@smrj.go.jp



②相談日決定後、件名を「個別相談会予約」と入力し、空メールを送信してください。

送り先：businest@smrj.go.jp

③ BusiNest から「個別相談申込書」をメールでお送りいたしますので、必要事項を入力し返信してください。

④相談日当日、BusiNest 受付にお越しください。

初回相談終了後、次回相談日の予約を受付いたします。

予約 Memo

月 日 時間

担当スケジュール

4	April	26	新井 美砂
5	May	17	中野 啓子
		24	平野 泰嗣
		31	近藤 洋子
6	June	7	新井 美砂
		14	中野 啓子
		21	大森 渚
		28	平野 泰嗣
7	July	5	近藤 洋子
		12	新井 美砂
		19	中野 啓子
		26	大森 渚
8	August	2	平野 泰嗣
		9	近藤 洋子
		23	中野 啓子
		30	大森 渚
9	September	6	近藤 洋子
		13	平野 泰嗣
		20	新井 美砂
		27	中野 啓子
10	October	4	大森 渚
		11	近藤 洋子
		18	平野 泰嗣
		25	新井 美砂

※ 11 月以降のスケジュールは決まり次第お知らせいたします。

女性創業アドバイザー プロフィール

新井 美砂 (アライビジネススクリード) 創業全般 マーケティング 店舗開業



中小企業診断士、1級販売士、PM コーディネータ

安田火災海上保険株式会社(現 損害保険ジャパン日本興亜株式会社)でシステム開発に従事したのち、油圧機器製造販売業や工業用接着剤製造販売業を営む外資系企業、およびITベンチャー企業にて、経営・マーケティング戦略立案、新事業部の立ち上げに従事する。平成19年、中小企業診断士の資格を取得後、開業。マーケティング戦略を軸にしたコンサルティングおよび研修・セミナーなどの関連業務を行い、現在に至る。

▶▶▶ たとえばこんなご相談にお答えします

競合店に負けない経営はどうすればいいですか？

自分のお店をオープンするために必要なことは？

大森 渚 (株式会社オージュ・コンサルティング 代表取締役) 販売促進 WEB 広報・広告



中小企業診断士、1級販売士

大手通信販売会社で女性向けファッションの商品企画、仕入れ在庫管理、WEB ディレクターなどを経験。メーカー直送ビジネスや顧客参加型 SNS の立ち上げにも携わる。2011 年 7 月に中小企業診断士として独立、2013 年 4 月に株式会社オージュ・コンサルティング設立。販売促進に関するコンサルティング、WEB サイト・パンフレット等の企画制作を中心に活動。

▶▶▶ たとえばこんなご相談にお答えします

ネットショップをオープンするにはどうすればいいですか？

HPでお客様に自社の魅力を伝えるためにはどうすればいいですか？

近藤 洋子 (日本ママ起業家大学 学長) 創業全般 マーケティング 販売促進



セルフプロモーション専門家、TV 通販家電ナビゲーター、メディアトレーナー

FM ラジオの DJ 等喋りのキャリアは約 16 年。TV 通販では家電ナビゲーターとして1日で1億円超の売り上げを記録。「15 秒で相手の心をつかみ、1分で売れる！」セルフプロモーションの専門家として、これまでに延べ 1,000 人以上の女性起業家たちに個別レッスン、セミナーを開催。“シゴトと子育て、家族と地域の幸せを両立させる事業を生むプレイヤー”であるママたちの起業をサポート。プライベートでは女兒の母。

▶▶▶ たとえばこんなご相談にお答えします

「お金」と「家族との時間」を両立した起業のために必要なことは？

“二度見”されるビジネスコンセプトのつくり方は？

中野 啓子 (株式会社ビューティラボ 代表取締役) マーケティング 販売促進 広報・広告



美容事業経営コンサルタント、中小企業・小規模事業者ビジネス創造等支援事業登録専門家

中堅化粧品会社 2 社に 20 年間、ベンチャー企業 2 社に 2 年間勤務。パッケージデザイン・商品企画・販売促進・マーケティング・広報・広告・ホームページ管理運営・お客様相談室・営業企画を歴任。美容業界に 33 年間在籍。2007 年に化粧品・健康食品・医療品専門の経営コンサルタント会社株式会社ビューティラボを設立。10 年間で経営支援実績企業は約 120 社。

▶▶▶ たとえばこんなご相談にお答えします

インターネットで効果的な広告はどうすればいいのでしょうか？

魅力的なパッケージのポイントを教えてください

平野 泰嗣 (Life & Financial Clinic) 創業全般 マーケティング お金



ファイナンシャルプランナー、中小企業診断士

公的金融機関に勤務。人事部門で給与制度改革を担当した際に、働く人のライフプランの必要性を感じ、ファイナンシャルプランナー資格を取得。FP オフィス Life & Financial Clinic を創立。お客さまが「自分らしく生きる」ことのお手伝いできるよう、心理カウンセリング、キャリアカウンセリングについて学んでいる。放送大学大学院臨床心理プログラム修了、修士(学術)取得。キャリア・コンサルタント。

▶▶▶ たとえばこんなご相談にお答えします

実際に創業にかかるお金や、事業と家計のバランスがイメージできません。

ビジネスアイデアの見つけ方・具体化するための方法を教えてください。