

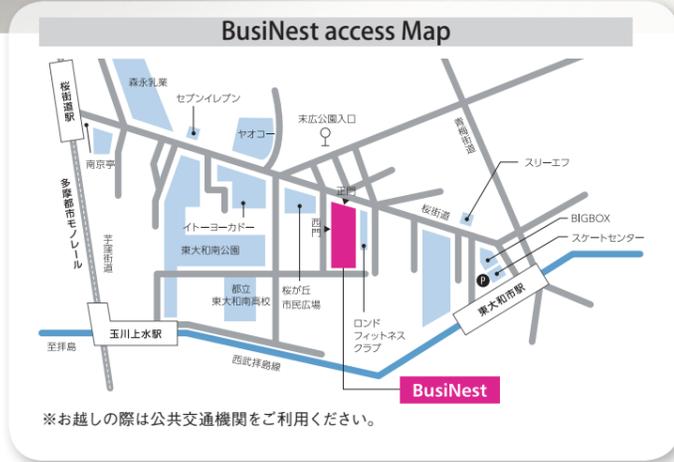
ビジネスでは
創業する方をサポートしています。



“ビジネスのタマゴ”を、羽ばたかせる場所。

新しいことにチャレンジする人、
アイデアを形にしたい人を支援する BusiNest は
平成 27 年 4 月に東大和市にオープンしました。

起業したいけれど何から始めて良いかわからない、
自宅では子供がいるから難しいと悩んでいる方に創業準備活動への
アドバイスや安価な活動スペースを提供いたします。
事業を立ち上げるための知識や各種セミナーの開催、
またビジネスの疑問や不安にも専門家のアドバイスを受けられます。
個別オフィススペースのほかにも共有スペース、会議室、
Wi-Fi 等ご利用できます。
ご興味がある方はぜひ施設見学にお越しください。



※お越しの際は公共交通機関をご利用ください。

大好評企画！ BusiNest 主催セミナー

大好評につき開催決定！
第2回 東大和地域クラウド交流会

つながる。広がる。うまれる。
起業家の応援を通じて地域活性化。

2017年5月20日(土)
14:00 ▶ 17:00 (開場 13:45)

会場：中小企業大学校 東京校 (東大和市桜が丘 2-137-5)
http://www.smrj.go.jp/inst/tokyo/access/index.html

参加費：1,000円 (税込) ※事前予約不要
内容：14:00～クラウド勉強会
15:00～地域クラウド交流会
※交流会終了後、懇話会(参加費別途)

東大和地域クラウド交流会 イベント情報 Facebook で随時発信中！

地域クラウド交流会

～つながる。広がる。うまれる～
起業家の応援を通じて地域を活性化をテーマにビジネスプレゼンテーションを通じたクラウドファンディング型の資金調達および地域で地域の人を応援する交流会です。

ふたばの会
BusiNest スズキセミナーご案内
(毎月開催)

友達を作って仕事力+女子力UP

開催予定日
毎月第3水曜日
10:00～12:00
(ティータイム別注)

会場 ヒメネス店内
参加費 ¥300 (お茶、お菓子付き)

2017年9月までの開催予定日
5/17, 6/14, 7/19, 8/23, 9/20

ふたばの会では何をやるの？
ふたばの会では、会員の方や仲間と一緒にお茶を飲みながら、
どんな悩みや不安を共有し、互いに励まし合います。
事業をスタートさせるために、また、新しいことにチャレンジするために
必要なことやお悩み、全体的にバックアップします。
また、お茶の時間には「一人ひとりの「得意」な「強み」を共有」することです。
お茶を飲みながら意見交換、情報交換などしてみませんか？

たとえば、
○新しい商品の開発や販路拡大についてお話ししてみませんか？
○最新のトレンドや「流行」についてお話ししてみませんか？
○アフィリエイトやSNSについてお話ししてみませんか？
○お茶の時間には「一人ひとりの「得意」な「強み」を共有」することです。

申込はメールもしくは受付にて。(担当：ヒメネス事務局)
e-mail: businest@smrj.go.jp

ふたばの会

毎月第3水曜日10時～12時に創業にチャレンジしている女性たちがお茶を飲みながら意見交換、情報交換しています。友達(ななかま)を作って仕事力+女子力UPするための女子会です。

5/19 FRIDAY
17:00～19:00 (開場 16:45)

5月の3金会
“3金会”
香ばなご縁や
お話しがあるかも？

海外ビジネスの成功ポイント
海外で起業したい、海外マーケットに進出したい方向けに、
「海外ビジネス」を成功に結びつけていくために不可欠な考え方や視点などについて、
数多くの実体験をもとにお話ししていきます。
海外ビジネスに詳しくない方でも理解できる内容となっておりますので、
海外ビジネス初心者や興味のある方も、お気軽にご参加ください。

講師 ▶ 轟山たつを (もりやま たつを)
株式会社インテリジェントシステム株式会社 代表取締役
海外で起業、海外市場に進出するためのノウハウを、
「海外ビジネス」を成功に結びつけていくために不可欠な考え方や視点などについて、
数多くの実体験をもとにお話ししていきます。

どなたでもご参加いただけます
(BusiNest 会員に限定しません)

参加料：¥500 軽食・飲み物もご利用いただけます
定員：20名 (先着順)
① 講演 17:00～18:00
② 交流会・お茶会 18:00～19:00

BusiNest 3F セミナールーム
〒201-8585 東京都東大和市桜が丘3-2-137-5 中小企業大学校東京校3階 BusiNest 3F セミナールーム
お茶の時間には「一人ひとりの「得意」な「強み」を共有」することです。

お申し込みはメールもしくは受付にて。(担当：ヒメネス事務局)
http://www.smrj.go.jp/inst/tokyo/center/kanto/093223.html
Tel: 042-565-1195 / E-mail: businest@smrj.go.jp / http://businest.smrj.go.jp
ご予約・お申し込みは事前にお電話にてご連絡ください。お問い合わせ先：ヒメネス事務局

3金会

毎月第3金曜日にどなたでもご参加いただける交流会を開催しています。起業・創業の分野でご活躍の方々をゲスト・スピーカーに招いてのミニセミナー、BusiNest 会員の事業紹介などの交流会です。

BusiNest 創業セミナー

Vol. 01 2017

May - June 2017 5/24, 5/31, 6/7, 6/21 (Wed)

第1回 第1号 発行所 独立行政法人中小企業基盤整備機構 BusiNest Printed in Japan

◆◆◆ BusiNest Seminar 2017 May - June ◆◆◆ BusiNest 創業セミナー女性限定 入門編 き・がーる ◆◆◆

主催：中小機構 BusiNest 共催：東大和市



Startup seminar for Business

BusiNest 創業セミナー

そろそろ本気出してもいいんじゃない？

女性限定 入門編



BusiNest 創業セミナー

そろそろ本気出してもいいんじゃない？

女性限定 入門編

- ◆ 対象 起業することに興味がある方、いつかは実現したい方
- ◆ 定員 30名（全日程参加できることを前提とします）
- ◆ テキスト代 3,000円（セミナー初日にお持ちください）
- ◆ 日程 5月24日、31日、6月7日、21日（水曜日10時～16時）
* 6月14日に希望者のみ個別面談を実施します。

◆ セミナーの特徴

起業を実現させるためのノウハウ満載しました！
女性起業セミナーを数多く実践してきた講師による、大切なことをやさしく学べるセミナーです。
女性起業の事例、Webマーケティング、税務知識など、専門知識を持ったゲスト講師による特別講義も実施します。
セミナー終了後1時間（17時まで）は、【放課後フリータイム】として会場を開放します。情報交換など、自由に活用してください。

- ◆ 申し込み方法 参加希望の方はWEBよりお申し込みください。

右の申し込みフォームもご利用ください▶▶▶

ご不明な点などございましたらお気軽にご連絡ください。
Tel. 042-565-1195 担当/堀江（ほりえ）



BusiNest 創業セミナー 担当講師ご紹介



メイン講師 五十嵐 暁美

Igarashi Akemi

中小企業診断士

女性のための開業支援コンサルタント
Office Aube 代表

女性のビジネス支援にこだわって、セミナー講師やコンサルティング活動しています。セミナーは「具体的でわかりやすい」「足りないこと、これから補うことが明確になった」などの感想をいただいています。また、知識の提供だけでなく、受講生同士の人脈づくりも大事な役目と考え交流の機会をたくさん提供いたします。

ゲスト講師 近藤 洋子

Kondo Yoko



女性起業支援

日本ママ起業家大学 学長

ゲスト講師 大森 渚

Omori Nagisa



中小企業診断士、1級販売士

株式会社オージュ・コンサルティング
代表取締役

ゲスト講師 渡邊 一成

Watanabe Kazunari



税理士

渡邊一成税理士事務所 所長

Curriculum

カリキュラム

夢
Dream 5/24

創業の思いについて聞こう、語ろう

1. 創業するということ
私にとって「創業する」とは？
創業の目的、社会での役割について考える
2. 【ゲスト講師】近藤 洋子
女性起業家のオモテとウラ
うまくいく人はここが違った！
3. 創業への思いを言葉にしてみる
創業の「思い」からスタートしよう
実現の可能性を広げる発想法

お金
Money 6/7

もし実現したらどうなるかを考えよう！

1. 事業を始めるときの基礎知識
会社と個人事業の届出
2. 【ゲスト講師】渡邊 一成
税務の知識
お金や領収書の管理、税金の話
3. お金にまつわる数字の話
売上げと利益の計画
開業のために用意したいお金の計算
4. ビジネスプランにまとめてみる
売るために実行したいこと

個別相談
Brushup 6/14

詳細については、セミナー初日（5/24）にご説明します。

ビジネスプランブラッシュアップのための、個別相談を実施します。（希望者のみ）

女性限定 入門編

Startup seminar
for Business

仕組
Marketing 5/31

『売れる』仕組み = 『買いたくなる』
仕組みを考えよう！

1. 『売れる』のための情報収集
成功例、失敗例から考える
情報をあつめて活用する
2. マーケティングの知識と戦略とは
「例題」を使えばよくわかる！
「お客様の視点」がキーポイント
3. 【ゲスト講師】大森 渚
Webマーケティングのノウハウ
**ホームページやSNSの
効果的ビジネス活用法**

発表
Presentation 6/21

夢じゃなくて「目標」にしよう！

1. ビジネスプランのブラッシュアップ
これからやることをワークシートに書き込もう
プレゼンを成功させるためのノウハウを学ぶ
- 《実践》
ビジネスプランのプレゼンテーション
2. 融資の知識、支援機関の知識・情報
創業を応援してくれる仕組みを活用しよう