

BusiNest News

春らしい日差しに心躍る反面、春は別れと出会いの季節。
2017 年 4 月は創業準備コース 1 期生の会員の方々がここ BusiNest を巣立ちます。
1 期生の皆様の益々のご活躍をスタッフ一同祈念申し上げます。



「創業者のための金融相談会」を
4 月より毎月開催します

日本政策金融公庫 多摩創業支援センター所長 岡 宗一郎氏
をお招きし金融機関から融資を受けるときのアドバイス等のご
相談をお受けします。
創業間もない方、創業に関心のある方どなたでもご利用い
ただけます。



開催日時：4/12、5/10、6/14（水曜）
開催場所：BusiNest 内 会議室
相談時間：1 時間 / 回
相談料：無料

所長 岡 宗一郎 氏

第 2 回 東大和地域クラウド交流会を
開催します

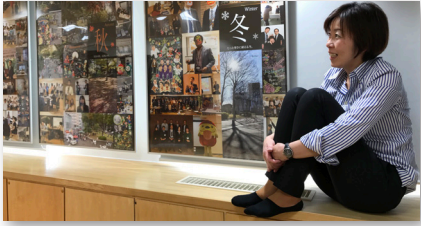
5 月 20 日（土曜）14 時～中小企業大学校東京校 5 号館
1 階交流室において多摩地域の元気な起業家のビジネスプラ
ン発表会を開催します。参加者一人一票を応援したいプレゼン
ターに投票し、投票数に応じた資金（商品券）を提供します。
また、交流会で知り合った方の交流を深めます。



第 1 回東大和地域クラウド交流会。参加者全員笑顔の集合写真

3 階 展示コーナー

展示コーナーに昨年
初開催しました「オー
プンキャンパス DAY
東京校」の開催当日の
様子のポスターを掲示
しました。BusiNest に
お越しの際は是非ご覧
ください。



2015-2016 年、BusiNest の
メモリーパネルも合わせて
ご覧ください

3 階 交流コーナー

ミニ図書館に新しい書籍 130 冊ほど配架いたしました
様々なジャンルの書籍を取り揃えました。是非一度書棚を眺め
てみてください。貸出しはしておりませんので交流コーナー内
にて閲覧していただきますよう、ご理解ご協力をお願いいたし
ます。

今後の BusiNest 開催イベント予定

4 月予定

12	水	9:30-16:40	創業者のための金融相談会
21	金	17:00-19:00	3 金会 (新&卒 BusiNest 会員プレゼン会)

5 月予定

10	水	9:30-16:40	創業者のための金融相談会
16	火	18:00-20:00	創業セミナー & 相談会 @小平市
20	土	14:00-17:00	第 2 回 東大和地域クラウド交流会

編集後記

3 月 / 弥生（やよい）・4 月 / 卯月（うづき）

風物詩と句：うど、たけのこ、いちご、はまぐり、たんぼぼ、もも、
桃の節句、ホワイトデー、春分の日、卒業式、入学式、
お花見、桜、モクレン、エイプリルフール…

春を告げる春告鳥…。そんな声が聞ける一番好きな季節の春。
大好きなお花が咲き始めるこの季節。
今年は何のお花がうちにやってくるのかな。
バラを一鉢買っちゃおうかな。
など企んでいる私です。(koba)



BusiNest

〒 207-8515 東京都東大和市桜が丘 2-137-5
中小企業大学校東京校東大和寮 3 階 BusiNest

TEL : 042-565-1195（ダイヤルイン）

e-mail : businest@smrj.go.jp

担当者：藤間（ふじま）、堀江（ほりえ）、相地（あいち）、井上（いのうえ）

Facebook やってます！チェック & いいね！をお願いします。

f https://www.facebook.com/smrj.bsuc



“ビジネスのタマゴ” を羽ばたかせる場所。

BusiNest

BusiNest は「すきなこと」でビジネスにチャレンジする方、
チャレンジしたい方を応援する施設です！

オープン 2 周年

BusiNest がオープンして早いもので 2 年が経ちま
した。この 2 年間「創業」をキーワードに、いろ
んな取り組みをしていながら、現在までの延べ会
員数は約 330 名となっています。引き続き、一人
でも多くの創業を目指している方々に対して「いま何が
必要か」を踏まえながら、今までの取り組みを見直し、
新たな取り組みを生み出すことに挑戦していきますの
で、お楽しみに。

また、前号でもお伝えしましたとおり、今春、今
後の活躍が期待される創業準備コース第 1 期生たち
が BusiNest を巣立っていきます。嬉しい限りです。
BusiNest 会員 OB として、引き続きご協力ご支援い
ただければ幸いです。

（藤間 / 記）



黒板 POP を始めて一年がたちました。
相変わらずにぎやかなビジネスです！

女性のみなさまへご用意しました。
BusiNest 創業セミナー&個別相談会

女性 BusiNest 創業セミナー入門編

BusiNest では 5 月 24 日（水曜）から
毎週水曜 5 週連続で女性向けの創業セミ
ナーを開講します。

起業したいけど何から始めればいいのか
わからない、3 年後には起業したいと考
えている方を対象に、ビジネスのいろはを優
しくわかりやすい言葉でしっかり学んで
いただけるカリキュラム内容です。

この春、勇気を出して一歩を踏み出して
みませんか？

BusiNest 女性のための個別相談会

毎週水曜日に実施していました「女性
のための個別相談会」が 4 月より専門分野
別のアドバイザーに相談することができ
ようになります。

- たとえば、
- ・ネットショップについて教えて欲しい。
 - ・美容関係の販売促進について詳しく知り
たい。
 - ・競合店との差別化をどうすればいい？
 - ・ライフプランとマネープランの計画を立て
たい。

など皆様のお悩みにお答えいたします。
相談会開催日：毎月第 1, 2, 3, 4（水曜）
相談時間：1 時間 / 回
相談料：無料



だより

2017 / No.13

BusiNest

3/4 月

BusiNestだより No.13 March/April 2017

発行：BusiNest
発行日：2017 年 3 月 15 日
<http://businest.smrj.go.jp>

ビジネストからの風景



だんだん春の陽気になってきました！



中庭ではクリスマスローズが満開です

3 月のビジネストは目が回る忙しさ。仕事に埋
もれてしまいそう。気がついたら暖かくなっ
ていて、お花も咲いてしまいそう。ゆっくり眺
めることができるのか心配な今日この頃です。
（ハア〜）
〈編集：kobayashi〉

会員さまの“つぶやき”

合同会社 アセアンプラスコンサルティング (代表 川崎 大輔 / かわさき だいすけ)



代表
川崎 大輔 氏



は変わり、可能性も広がる。
“安定”には、リスクもある
と気づかされました。

大学卒業後、香港の会社に勤務後、大手中古車販売会社の海外事業部でアセアン各国を中心とした自動車アフタービジネス（中古車、整備など）の立上げを行い、その後、自動車金融会社を経て、2015年に独立。（独）中小企業基盤整備機構による創業支援施設「ビジネススト」に入居し、起業家コミュニティづくりにも注力。現在は、日系自動車関連企業のアジア進出支援を行っています。

約8割が日本車シェアのアセアン地域は、自動車の新車市場について長く注目をされています。日本からも多くの自動車関連企業が進出をしております。また、AEC（アセアン経済共同体）によりヒト・モノ・カネの自由化が実現し6億人の巨大市場が誕生いたします。このような市場が誕生するにもかかわらず、アセアンにおける中古車・アフター市場は、流通システムが整備されておらず、さらに統計データもないために市場を把握する情報が極端に少ないのが現状です。



“日本とアジアの架け橋”を実現するため、私の会社「アセアンプラスコンサルティング」では、アセアン進出を検討している中古車・自動車アフタービジネスの経営者、および海外事業担当者に対して、個別案件の提案・提供をしています。サービス内容は、現地視察コーディネイト、コンサルティング、市場調査、パートナーマッチング、現地法人設立支援、セミナー講演などがあります。どのような案件でもご相談をいただければ最適なアイディアとソリューションをご提案させていただきます。

川崎 大輔

会員さまの“つぶやき”

エスケー オン ジ エッジ SK ON THE EDGE (代表 佐藤 信子 / さとう のぶこ)



代表
佐藤 信子 氏



てしまったので、この場をおかりして少し振り返ってみたいと思います。

1年前までは地域での口コミやご紹介、リピーターのお客様がほとんどでした。

2016年度は新たな取り組みとして、顧客を全国に広めるためにHPを新たに制作し、そのための補助金申請や銀行融資にもチャレンジしました。

ビジネスとして継続していくために、コーチと価格帯の見直しをしました。

これまでのやり方を変えて、パターンをアパレルCADで数値化して製造ラインに乗せられるように改良しました。又オーダー数が増えた場合に必要な製造ラインを確保するべく、外注先や工場の方と打合せをしたりと、今までにやったことのない多くのことに挑戦しました。

現在、新しいHPからの受注はまだまだです。製造ラインを含めて全て順調とはいかなかったものの、挑戦したことから学んだことも多くあることを実感しています。こちらでのご縁を頂いてビジネスパートナーにも恵まれ、少しずつですが日々進歩を感じています。



佐藤信子



BusiNest Event Report!

2017年、年始めからBusiNestではイベントが盛りだくさん。寒さに負けず、インフルエンザに負けずいつでもBusiNestはホットスポットです。4月以降開催のイベントも皆さまのご参加をお待ちしております。



■ 3 金会 2017 年 2/17 (金) 17:00 -19:00

Google 対策の動向と昨今の SEO 具体例 代表取締役 川原 秀夫 氏



3月の三金会ではDtA Web Marketingの代表を務める川原秀夫氏に最新のSEO情報に関して登壇頂きました。川原代表はSEO業界でもっとも有名な会社の一つである株式会社フルスピード出身で第一線で活躍された後独立。まさにSEOのエキスパートです。インターネットは起業においても重要なファクターであり、そのインターネットでもっとも大切な要素である検索エンジンについてお話頂きました。2000年代前半からの「Google対策」の動向、また昨今の「SEO」にお

ける重要ポイントについて、具体例を挙げながらのプレゼンには目を見張るものがありました。また、Googleがチェックしている「構造化」については、具体例をもとに参加者皆の方と講師がグループディスカッションをしながら進め、どんな風にサイトを構造化するのが望ましいかを体感しながらトレーニングすることができ、とても実りの多い会になりました。(萬田 / 記)



■ BusiNest ビジネスマナー講座 2017 年 2/20 (月)、21 (火) 10:00 -12:00

参加型ロールプレイング式マナー講座 中小企業診断士 後閑和子 氏



2月20日と21日、「創業者だからこそ身につけたいビジネスマナー」のテーマで研修を行いました。なぜ創業者に「ビジネスマナー」が必要なのか、不思議に思われたかもしれません。理由は2点です。様々なビジネスシーンで迷わず対応でき、自信を持つことが可能となること。次に、相手先に良い印象を与えることが取引に繋がるため、ビジネスチャンスを逃さないようにビジネスマナーを身につける必要があるためなのです。今回は、創業のプロセスに従い、①創業する前に、

②交流会・展示会当日、③交流会・展示会後日、④営業を本格的にスタートの4つのシーンで必要なビジネスマナーを実際に動いて習得するロールプレイング形式で行いました。「名刺交換」や企業訪問では皆さんワイワイ言いながら積極的に参加していました。(後閑 / 記)



■ 東京校ワークショップ 2017 年 1 月 14 日 (土) 13:30 -16:00

地域で活きる「ともに成長する企業」編 非営利型株式会社 Polaris 市川 望美氏・大槻昌美氏



東京校ワークショップ「地域で活きる！」の第三回となる、「ともに成長する企業」編を1月14日（土曜）に東京校の研修生交流室で開催しました。

ゲストスピーカーに非営利型株式会社 Polaris の市川様・大槻様をお招きし、取り組みについて説明していただき、ワークショップにも参加していただきました。

参加者からは、「新しい取り組みについて知ることができて有意義だった。」「色々な方と交流できて非常に楽しかった。」という感想をいただ

きました。

ソーシャルビジネスやコミュニティビジネスは多様化が進んでおり、一昔前は「行政の仕事」と思われていた社会課題を解決することが、「ビジネスとして成立している」ということを実感できました。(相地 / 記)

