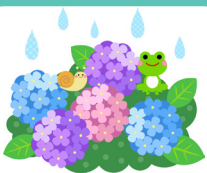


BusiNest News

すがすがしい季節となりました。BusiNest でも地球温暖化対策のため
冷房温度の適正化と夏季軽装とさせていただきます。
どうぞご理解ご協力のほどよろしくお願いいたします。



BusiNest 個別相談会～女性の創業・経営をサポートします～

アドバイザーの相談日程が決まりました。 詳細は **BusiNest** 検索

対象者：創業に関心がある・創業を目指している・創業間もない女性の方

相談会開催日：毎月第 1, 2, 3, 4 （水曜日）

相談時間：1 時間以内／回

相談料：無料

創業支援アドバイザーは
右記のとおり

ご利用のお申込みは、電話または
メールでご連絡ください。



新井 美砂 氏



大森 渚 氏



近藤 洋子 氏



中野 啓子 氏



平野 泰嗣 氏

6 月の 3 金会は 「創業体験談&セルフブランディングのコツ」

6 月の 3 金会は「創業体験
談&セルフブランディングの
コツ」お伝えします。

日時：6/16（金）

17 ～ 19 時（16：45 開場）

講師：森 俊憲氏

開催場所：BusiNest

セミナールーム

定員：50 名（先着順）

費用：500 円

（当日受付にてお支払ください）



創業準備コース（7月1日利用開始）募集中です

創業準備コース 10 期生を募集しております。申込み申請書
提出期限は 5 月 31 日 18 時までです。

編集後記

5 月 / 阜月（さつき）・6 月 / 水無月（みなづき）

風物詩と句：たけのこ、いちご、はまぐり、そらまめ、なす、こども
の日、立春、ゴールデンウィーク、バラ、藤、さくらんぼ、
紫陽花、くちなし、梅雨、母の日、父の日…

そろそろ衣替えの季節。お片づけを兼ねながら今年はもう着ないだろう
なあと思う服を捨てよう! と決意してみる。毎年この繰り返しなのに、ぜ
んぜん片付かないのは何故なのでしょう? プームに乗って「ときめいて
いるもの」に囲まれて生活してみたいと夢見る今日この頃。いつ片付けが
終了するのか、遠い目でパソコンに向かっています。 (koba)

東大和寮（BusiNest）1 階

ファミリーマートの自動販
売機が導入されました。

おにぎりやサンドイッチ、
パン等を取り揃えておりま
す。ご利用ください。



今後の BusiNest 開催イベント予定

5 月予定

20	土	14:00-17:00	第 2 回 東大和地域クラウド交流会
24	水	10:00-16:00	創業セミナー（女性限定 入門編）
25	木	18:30-21:00	アクセラレーター IoT セミナー③
27	土	14:00-16:00	人事評価制度と人材育成法セミナー
30	火	13:30-18:00	3D プリンターセミナー&実習会

6 月予定

16	金	17:00-19:00	3 金会（森 俊憲 氏）
----	---	-------------	--------------

“ビジネスのタマゴ” を羽ばたかせる場所。

BusiNest

BusiNest は「好きなこと」でビジネスにチャレンジする方、
チャレンジしたい方を応援する施設です！

中庭の新緑が綺麗です

BusiNest の「売り」。それはビジネスコーチやデザイ
ンコーチよる伴走支援、毎週開催している創業に役立つ
セミナーや個別相談会、また利用しやすい価格設定だけ
ではありません。「ここは東京?」と思ってしまうオフィスの
窓から見える「自然」です。特にこの時期の「新緑」
はとても心がやすらぎます（今も新緑を見ながら原稿書
きをしています）。いろんな壁にぶつかる創業活動です
が、ほっとひと息できる「環境」は新たな一步を踏み出す
「力」を与えてくれる、そんなふうに感じてしまう場所が
BusiNest かなと。創業を実現に近づける「自然」を感じ
に BusiNest へお越しいただければ幸いです。

（藤間 / 記）

晴れたり、雨が降ったり…
だんだん新緑が空を覆ってきました

ビジネストからの風景



「創業準備コース」第一期生卒業！

4 月末日を以って創業準備コース（※
旧創業準備・新規事業コース）第一期生
が利用開始から満 2 年を迎え、BusiNest
を卒業することとなりました。

卒業する会員は以下の皆様です。

川井 豊 様（安心帽、バンドナの製造販売）

阿久津 伸 様（結晶製造装置の製造販売）

葛西 徹 様（自動車やカーパーツの仕入販売）

沖村 文恵 様（北多摩エリアの地域情報誌

『たまきた PAPER』を発行）

橋本 香奈絵 様（予備校経営）

大橋 幸代 様（調査受託サービス）

橋本 智保子 様（福祉サービス）

古田 光吉 様（建材の販売・リフォーム）

BusiNest も第一期の皆さんとともに歩ん
でまいりました。

卒業生の皆様の今後ますますの飛躍を
お祈りするとともに、卒業生の皆様におか
れましては、今後も BusiNest の応援団とし
てお付き合いいただければと思います。

（相地 / 記）



だより

2017 / No.14

BusiNest

5/6月

BusiNestだより No.14 May/June 2017

発 行：BusiNest

発行日：2017 年 5 月 19 日

<http://businest.smrj.go.jp>

黒板 POP



黒板 POP の雰囲気を一刷新しました！
新たなスタッフも顔見せております。
スタッフの意気込みをじっくりご覧ください。
きっとツボにハマるキャラクターがいるはず…
〈編集：kobayashi〉

会員さまの“つぶやき”

株式会社 東穂 (財務執行役員 兼 開発営業部 東京営業担当 國本雅也 / くにもと まさや)



財務執行役員
國本雅也 氏



ネストのオフィスを営業拠点として活用させて頂いております。私は主に関東地区で新規顧客開拓の営業を担当しております、東京の異業種交流会や商談会、展示会などを通じて、我々の樹脂押出成形品をお使い頂けるお客様に対し営業を行っております。

皆様、こんにちは。株式会社東穂の東京オフィスに勤務しております國本雅也と言います。弊社は、大阪・北海道に4工場を持つ押出成形専門メーカーです。押出成形というのは、樹脂を高温で溶かしながら、金型から「ところてん」のように樹脂を押し出す成形方法で、チューブやパッキンといった一様断面を持つ樹脂製品を製造しております。ビジネスの藤間様、ビジネスコーチの馬込様とご縁を頂きまして、2015年9月から販路開拓支援という形で、ビジ

ネストのオフィスの営業拠点として活用させて頂いております。私は主に関東地区で新規顧客開拓の営業を担当しております、東京の異業種交流会や商談会、展示会などを通じて、我々の樹脂押出成形品をお使い頂けるお客様に対し営業を行っております。

押出成形の魅力の一つは、成形する際に職人的なワザが必要なところ。例えば射出成形は、「たい焼き」のように、金型の中に樹脂を流して成形する方法ですが、金型さえあれば誰でも同じ製品を作ることができます。ところが押出成形は、「ところてん」のように、金型から樹脂を一旦空気中に放り出して、水中で冷却しながら成形するため、樹脂の種類、成形温度、金型の形状、冷却の方法など、製品ごとに職人が試行錯誤しながら製品を作り上げていく必要があります。たとえば五角形の断面形状を持った製品を作るために、金型の穴を五角形にあげると、製品はどうなると思いますか？

実は、五角形の外形の直線部分が膨らんで、極端に言う「〇」丸に近い形になります。そのため、金型は「☆」星形に近い形状で作る必要があります。この星形の金型を調整して、きれいな五角形に仕上げていきます。何となく、押出成形の職人技の難しさをお分かり頂けたでしょうか。

普段は外回りの営業が多く、なかなか会員の皆様とお会いできる機会は少ないですが、3金会などのイベントにもぜひ参加させて頂きますので今後もよろしくお願いします。

國本 雅也



会員さまの“つぶやき”

nikonoi ニコノイ (代表 西川 慶子 / にしかわ けいこ)



代表
西川 慶子 氏



洋服は消耗品で道具のひとつかもしれませんが、メンタルにとっても影響のあるものだと思います。物の豊かさより心の豊かさを求めてこの仕事を始めました。選んでよかったと思うのは、気に入った服を身に着けたお客様の嬉しそうな顔を見た時です。自分らしさを大切にしようというお客様が多くそんな方たちが大好きです！

洋服のお悩みがありましたらご相談下さい。出来ることがあるかもしれません。レディスが得意です。

20年パターンナー（型紙を作る仕事）をしてきた経験を生かして一人ひとりに合った服を作り、喜んで頂きたいなと思っています。

今後は手作り用型紙のインターネット販売も始める予定です。

2016年4月からBusiNestにご支援頂いてビジネスとして形にしようと頑張ってきました。

オーダー服の制作をしています nikonoi (ニコノイ) と申します。歌手である友人に頼まれたステージ衣装がはじまりで、主にドレスの制作をしています。コンセプトは「オリジナリティを表現してその人本来の魅力を引き出す服作り」です。

とはいってもご依頼は
・普段着たいブラウス
・着物のリメイクワンピース
・丈詰めなどのお直し など色々です。

(nikonoi のロゴマークはデザインコーチの小林様に作って頂きました。ありがとうございます。)

お陰様で忙しくなってきたのですが、仕事に割く時間が増えれば増えるほど心の豊かさどこ行っちゃった！という元も子もない感じで、衣食住（生活）の大切さを改めて考えさせられています。今後もし子供を持つ母として家庭を大事にしながら「子育てしやすい仕事の仕方」のロールモデルになれるくらいに精進していきたいと思っています。

西川 慶子



BusiNest Monthly News!

「アクセラレーターコース・第4期」の参加者募集を開始 (5/15 ~ 6/16) ~多彩な起業家や専門家によるメンター陣が成長を後押し~

「IoT ビジネス」領域の起業家・スタートアップ企業・中小企業が対象

「BusiNest アクセラレーターコース」は、総勢29名の起業、株式公開、新規事業展開、M&Aなどの経験を有する起業家や企業経営者、法律・会計など各分野の専門家が「メンター」として、各々の実体験や知識に基づいて具体的かつ実践的な指導・助言を行います。複数のメンターから多面的に助言を受けることで、参加者は短期間にビジネスプラン・事業を加速させ、プログラム期間終了までにサービスイン（事業開始）・資金調達・顧客獲得等を目指します。

本コースは、日本初の公的支援機関が企画・運営するスタートアップ・アクセラレータープログラムとして2015年10月に開始し、第3期まで終了しています。(合計15組が卒業)

また、今年度より新たに「スポンサー制度」(コース参加者の事業立ち上げ活動の更なる促進を目的)を導入いたします。各社の既存サービス等をサポート賞として提供します。

スポンサー：NPO法人ETIC、株式会社NTTデータ、株式会社ビズシード、新日本有限責任監査法人、日刊工業新聞社、サイボウズ株式会社

本コース第4期募集についての詳細は、下記をご参照ください。

- 申込受付期間
平成29年5月15日(月) ~ 平成29年6月16日(金) 21時まで
- コース期間
平成29年9月1日(金) ~ 平成30年2月28日(水) 6ヶ月間
- 費用 無料
- 募集組数 最大8組
- 対象者
 - ① 具体的な事業計画書を保有し、今後1年以内に事業化を予定している個人やチーム
 - ② 事業を始めて概ね3年以内のスタートアップ企業
 - ③ 新規事業や業態転換の事業計画書を保有している、または事業立ち上げ中の中小企業



● 募集対象ビジネス
経済産業省「官民戦略プロジェクト10」の1つである「IoT ビジネス」

BusiNest Event Report! 学生の豊かな発想力を引き出します！

東経大では、ビジネスを「創造」し、さらに「推進」します！



前年度のビジネス創造履修学生の有志に、一年をかけて自らが創造したビジネスモデルを実際に実行する機会を提供します。学生には、本気で社会と接することで、ビジネスをより深く感じとり、

二年目に突入したBusiNestと東京経済大学が連携する「ビジネス創造」は、さらに進化します。まず、昨年に続き2度目の開催となる経営学部の正規講義「ビジネス創造」は、新たな履修学生を迎えました。学生には、ビジネスモデルの創出や実社会で活躍する起業家と接する機会を提供し、自ら考え、能動的に行動する意識づけや、自らの価値を創造する力を身につけてもらいます。

また、本年から新たに取り組む自主活動「ビジネス推進」では、

アントレプレナーシップ(起業家精神)を育んでもらいます。本年度も、東京経済大学に起業の種を撒き、芽を出し、育てていきます。(馬込 / 記)

